

# MOBILNOST U BUDUĆNOSTI

OTKRIVAMO KAKVE NAM TEHNOLOGIJE  
DONOSE NAJVEĆI DOBAVLJAČI

 TOKIĆ  
INFO

BROJ 27 ||  
PROLJEĆE/LJETO 2020.

# VOŽNJA SE NASTAVLJA

PRAVOVREMENA REAKCIJA, DOBRI PARTNERI I VISOKA RAZINA  
DIGITALIZACIJE POSLOVANJE ČINI SIGURNIM BAŠ KAO I VOŽNJU



**AUTOMATSKI MJENJAČI**  
Sve o sustavima s dvije spojke



**TOKIĆ POSLOVNICE**  
Četiri nove poslovnice



**AKADEMIJA T1 WALK**  
Napredak kroz edukaciju



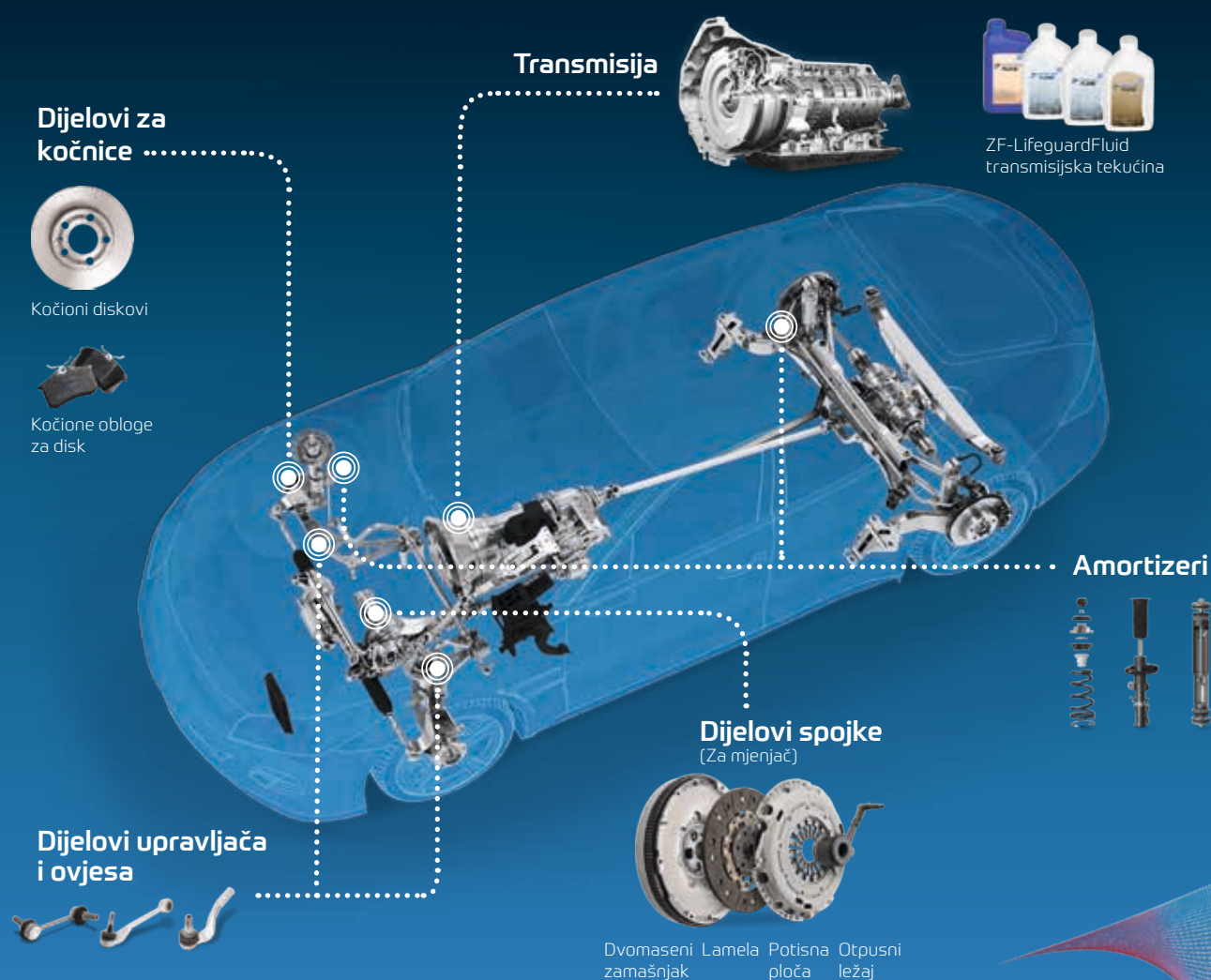
**AUTO CHECK CENTER**  
Posjetili smo prvi i najveći servis

# Sjajno putovanje počinje s tvrtkom ZF.

Inovativna rješenja. Kvalitetni originalni dijelovi. Njemačka tehnologija.

Uz naše proizvodne brandove LEMFÖRDER, SACHS i TRW dajemo inovativna rješenja koja Vas postavljaju na čelo opreme za automobile – dajući Vam sve što Vam treba za izvrsno putovanje.

Posjetite [aftermarket.zf.com](http://aftermarket.zf.com)



**AFTERMARKET**

LEMFÖRDER  SACHS  TRW

**TOKIĆ  
EXPO**

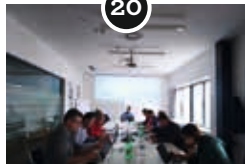
Najveći sajam  
aftermarketa u regiji sa  
59 dobavljača

8

**T1 WALK  
AKADEMIJA**

Za svakog od 600 naših  
djelatnika akademija je tu  
kako bi ga motivirala

20

**NOVOSTI  
IZ SVIJETA  
DOBAVLJAČA**

Evo na čemu rade  
najveći dobavljači

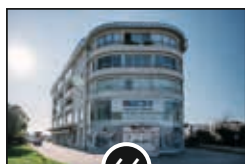
24



34

**AUTOMATICI S  
DVOSTRUKOM  
SPOJKOM**

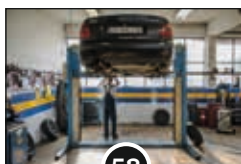
Do pouzdanosti uz  
pravilan servis



44

**NOVE  
POSLOVNICE**

Kontinuirani rast i novi  
obujam posla rezultirali  
su novim adresama



52

**AUTO CHECK  
CENTER**

Za ovaj broj posjetili  
smo prvog i najvećeg  
člana naše servisne  
mreže

Tokić i društvo.....	4, 19	Teretna garaža - Fuso Canter .....	42
Tokić Expo .....	8	Poslovnica Pula .....	44
Tokić poslovanje.....	16	Poslovnica Jaska.....	46
Akademija T1 Walk.....	20	Poslovnice Rijeka i Viškovo.....	48
Dobavljači budućnosti.....	24	Scangrip rasvjetna tijela.....	50
Seminar električna vozila i hibridi.....	30	ACC Šimunić .....	52
Alati i servisna oprema .....	32	ACC Auto Siget.....	54
DSG automatski mjenjači .....	34	Oktanska natjecanja.....	56
Ljetne gume .....	36	Tokić Racing Team.....	58
Auto garaža - BMW X1.....	38	Zanimljive eko brojke.....	62
Moto garaža - Yamaha XJ6.....	40		

**BUDIMO HRABRI I  
ODGOVORNI**

Svako vrijeme nosi svoje, ali postoje vremena koja na neki način obilježavaju svaku generaciju. Svjedoci smo po prvi puta nakon dugo vremena globalne pandemije koja je u vrlo kratkom vremenu promijenila način kako svijet funkcionira. Iako ne možemo reći da se radi o prvoj globalnoj pandemiji, činjenica je da se ova dogodila u vremenu kada je komunikacija u realnom vremenu putem društvenih mreža postala potpuno normalna. Upravo ta komunikacija je vrlo transparentno otkrila kako svatko od nas doživljava odnosno reagira na događaje koji stvaraju neizvjesnost. Imali smo priliku biti svjedoci rada kriznog stožera i cijelog zdravstvenog sustava koji se sastoji od vrhunskih liječnika, medicinskih sestara, vozača i drugog osoblja. Siguran sam da danas većina ljudi cijeni obrazovanje tih ljudi koji ulažu godine i godine kako bi postali dobri u svom poslu. Način kako smo savladali ovu krizu je upravo potvrda da se njihov rad i ulaganje u obrazovanje isplatilo. Imam ovdje potrebu istaknuti osoblje u koje spada i najveći broj naših zaposlenika, a to su prodavači, vozači, skladištari i svi oni koji su i tijekom ove krize pokazali koliko je važan njihov rad. To su heroji kakve Hrvatska i svaka druga moderna ekonomija treba. Spremnost na žrtvu i težak rad u uvjetima neizvjesnosti su veliki kapital koji svako društvo ili organizaciju čine bogatim. Zadnjih dana slušamo kontradiktorne izjave kako treba osigurati samodostatne izvore primjerice hrane, ali i žalopjoke kako nam nedostaje stranih turista. S jedne strane zatvarali bismo se u sebe kada „mislimo“ da nam to treba, a s druge strane bismo ipak htjeli da nam strani turisti dođu kada opet „mislimo“ da nam to treba. I ovo vrijeme je otkrilo da uz vrijedan i požrtvovan rad treba imati viziju kako bi taj rad bio djelotvoran i koristan. Nikakvo zatvaranje i okretanje neće nam donijeti dobro. Samo hrabri i pametni pojedinci koji su spremni ulagati u sebe i svoje obrazovanje kako bi uspjeli na europskom i svjetskom tržištu garancija su budućnosti onih generacija koje dolaze iza nas. Kako mi živimo vrijednosti koje spominjem, pročitajte u najnovijem broju našeg magazina. Nakupilo se materijala nešto više nego u redovitim brojevima pa i na taj način vjerujem da ćete naći nešto dobrog i za sebe.

**Ostanimo odgovorni!**

Ivan Gadže, predsjednik Uprave

**IZDAVAČ**

Tokić d.o.o.  
Ulica 144. brigade Hrvatske  
vojske 1a, Sesvete

**UREDNIŠTVO**

Marko Brkljačić, glavni urednik  
Marina Cokol, zamjenica  
glavnog urednika,  
Marko Tomac, izvršni urednik

**MARKETING I PR**  
marketing@tokic.hr

**REDAKCIJA**

Ivica Baković, Luka  
Badžek, Tihomir Butić,  
Zlatan Damjanović, Antonio  
Grubišić, Saša Fekonja,  
Hrvoje Ivančević, Mario  
Jurišić, Krešimir Jelovečki,  
Ivan Križić, Mladen Lončarić,  
Mario Marković, Dennis  
Ramulić, Mladen Runac, Anita  
Rusan, Tomislav Šego, Tihana  
Štibuhar, Igor Trzun, Luka  
Vorih, Tomislav Vuksanović,  
Kristijan Vuradin.

**TISAK**

STEGA TISAK d.o.o.

**GRAFIČKA PRIPREMA  
I REALIZACIJA**

Motor-Press Hrvatska, Tokić

TokićINFO je interni stručni  
besplatan časopis tvrtke  
Tokić distribuiran kroz mrežu  
poslovnica. Sva izdavačka  
prava, logotipi i nazivi su  
u vlasništvu tvrtke Tokić.  
Zabranjeno je svako korištenje  
ili prenošenje materijala bez  
dozvole uredništva.



# DANI VRHUNŠKE POSLOVNE UČINKOVITOSTI

*Ponekad je nemoguće izbjeći preklapanje rokova i zadatke koji od djelatnika zahtijevaju maksimalnu koncentraciju, pa je u određenoj dinamici takvo što sastavni dio poslovne godine i svakog uspješnog djelatnika. Primjer tomu dao je tjedan koji je kulminirao sajmom Tokić Expo, tijekom kojeg su djelatnici tvrtke Tokić - koja je u Londonu i okarakterizirana kao „Future Shaper“ - pokazali što se sve može učiniti u tjedan dana.*

## 72 SATA BEZ KOMPROMISA

### Volonterski duh

Djelatnici tvrtke Tokić već drugu godinu za redom sudjeluju u međunarodnom volonterskom projektu „72 sata bez kompromisa“ koji promiče solidarnost, zajedništvo, kreativnost i volonterski duh. Projekt se provodi u 10 europskih zemalja od kojih je jedna i Hrvatska. Naš tim zasukao je rukave i pomogao stati na noge Društvu za poboljšanje kvalitete života siromašne i nezbrinute djece «MALI ZMAJ» nakon nedavne poplave. Proveli su pravu radnu akciju u sklopu koje su nosili kutije, slagali stvari na police te pomagali krečiti prostor.



## POSJET NJEMAČKOG MINISTRA GOSPODARSTVA

### Naša tvrtka izabrana je za važan posjet

Dan nakon završetka akcije „72 sata bez kompromisa“ tvrtku Tokić posjetio je njemački ministar gospodarstva, gospodin Peter Altmaier. Njegov posjet uveličali su gospodin Darko Horvat, hrvatski ministar gospodarstva, maloga i srednjega poduzetništva i obrta, dr.sc. Gordan Grlić Radman, hrvatski ministar vanjskih i europskih poslova, delegacija članova Bundestaga, odnosno njemačkog parlamenta, predstavnici renomiranih njemačkih kompanija, Veleposlanstvo Savezne Republike Njemačke te Njemačko-hrvatska industrijska i trgovinska komora.

Tvrtka Tokić izabrana je za ovaj važan posjet kao primjer inovativne kompanije koja uspješno implementira inovacije i digitalnu transformaciju u svakodnevnom poslovanju. Goste su proveli kroz svoj logističko-distributivni centar u Sesvetama, gdje je Zdenka, kako nazivamo kolaborativnog autonomnog robota Gideon Brothersa, izazvala veliko oduševljenje. Podsjetimo, upravo je Tokić prvi u Europi uveo takvog robota u svoje skladište.





## U LONDONU PROGLAŠENA SELEKCIJA „THE FUTURE SHAPERS“

### Među 50 svjetskih tvrtki jedino Tokić iz Hrvatske dobio priznanje

„Povratak u budućnost“ i kraj tjedna zaključili smo odlaskom na ELITE Day u Londonu u organizaciji Londonske burze. ELITE program predstavlja svojevrsni ekosistem za najambicioznije privatne kompanije, koje prolaze kroz strukturirane korake za ostvarenje nove razine razvoja i kapitala uzimajući u obzir specifične izazove koji im se mogu stvoriti na putu. Tvrtka Tokić član je ELITE zajednice od 2018., a prisustvom na ELITE Dayu našli smo se u društvu najistaknutijih poduzetnika, partnera i dionika ove svjetske zajednice. Posebno je zanimljivo priznanje koje smo dobili od strane ELITE programa, a kojim smo prepoznati kao „The Future Shapers“. Riječ je o selekciji top 50 kompanija koje provode disrupciju na tržištima u sklopu kojih posluju, uvode inovacije te kroz transformacije mijenjaju industriju, a uz to postižu zavidne poslovne rezultate te financijski rast.

Tvrtka Tokić jedina je hrvatska tvrtka koja se može pohvaliti ovom titulom, a razlog tome leži u činjenici da svojim načinom poslovanja kontinuirano potičemo razvoj inovativne i otvorene kulture koja podržava promjene u svim segmentima poslovanja, posebice kroz Tokić 4.0 tehnologije.



## Trčali smo na B2Run najvećoj utrci u Zagrebu

Turističku sezonu prošle godine zatvorili smo na najvećem okupljanju u Zagrebu. Svoju ljubav prema sportskom duhu pokazali smo na HT B2Runu na utrci od pet kilometara. Trčali smo koliko nas noge nose, a ulovili smo sjajno 171. mjesto s vremenom 1:10:39 i prosječnom brzinom 12.74 km/h! Nakon odlično otrčane utrke zabavili smo se na After Run druženju uz hranu i piće. Uz prigodne fotografije osjetite djelić vrhunske atmosfere koja je vladala na ovom odličnom događaju za jačanje timskog duha i promoviranje zdravog načina života.



## Podrška mladim šahovskim genijalcima

Šah mat društvenoj odgovornosti i brizi o zajednici, tvrtka Tokić odigrala je podrškom na Međunarodnom kadetskom šahovskom turniru, održanom u gimnaziji Sesvete. Dvodnevni međunarodni šahovski turnir za kadete, koji se odigrao u Gimnaziji Sesvete otvorio je u ime Skupštine Grada Zagreba njezin predsjednik Drago Prgomet. Svečanom otvorenju prisustvovao je i gospodin Ilija Tokić, koji je u ime tvrtke Tokić podržao mlade nade i prave genijalce šaha. Na turniru u organizaciji šahovskih klubova Agroproteinka Sesvete i Vrstown 1252 Vurnovec sudjelovalo je oko 150 školaraca iz 37 gradova Hrvatske, BiH i Slovenije. Igralo se u nekoliko dobrih kategorija od 11 do 15 godina, a svoju izvrsnost i genijalnost pokazali su na djelu. Turnir je završio u nedjelju popodne, a gospodin Drago Prgomet uručio je pehare najboljima od najboljih.



## Budućnost pripada tvrtkama koje digitalno transformiraju poslovanje

Udruga HUP-ICT organizirala je konferenciju pod nazivom Digitalna (R)evolucija 3.0 gdje su brojne tvrtke, pa tako i Tokić, početkom veljače u Laubi u Zagrebu imale priliku predstaviti svoju priču o digitalnoj transformaciji i vlastitim uspješnim primjerima iz prakse. Upravo tamo predstavili smo mape digitalne transformacije, koje su omogućile veliku uštedu vremena, bolju organizaciju poslovnih procesa te u konačnici kako digitalna era mijenja na bolje svakodnevno poslovanje. Tvrtka Tokić, vodeći hrvatski trgovac autodijelova, prepoznata je na globalnoj razini kao organizacija koja oblikuje budućnost zahvaljujući svojim transformacijskim inovacijama i međunarodnoj ekspanziji, što potvrđuje priznanje prestižne ELITE zajednice – The Future Shapers.

## Digitalna transformacija postaje uvjet za rast i razvoj

Posljednjih godina tvrtka Tokić bilježi znatno povećanje volumena poslovanja te ubranu ekspanziju u regiji. Samim time stvorili su se zahtjevi za zaokretom u internoj strukturi poslovanja. Prvi u nizu koraka za postizanje digitalne transformacije nalazio se u logističko-distributivnom centru u Sesvetama, gdje je uvođenje potpuno autonomnih mobilnih robota s potpisom Gideon Brothersa povećalo kapacitete te stvorilo snažne temelje za ambiciozne planove širenja u inozemstvu. Osviješteni zahtjevima brzorastućeg tržišta, internim transformacijama nastoji se uštedjeti vrijeme, optimizirati poslovanje te maksimalno



koristiti mogućnosti digitalne tehnologije u svim segmentima poslovanja. Razvijena su brojna rješenja temeljena na RPA (Robotic Process Automation) koja zaposlenicima omogućavaju više vremena za zadatke u kojima je potrebna visoka razina promišljanja i odlučivanja.

„Digitalna era u kojoj živimo omogućila nam je da se otvorimo inovacijama - i u proizvodima i u poslovnim procesima. U Tokiću smo bili dovoljno entuzijastični oko našeg core businessa i dovoljno radoznali da vidimo što se sve može s tehnologijom u onome što volimo i znamo raditi. Okupili smo tim iskusnih i vrhunskih ljudi na svim razinama; oni su danas nositelj našeg poslovanja i jedan od ključnih kotačića za biti u elitnom društvu Future Shapersa“ izjavio je predsjednik Uprave Tokića Ivan Gadže tijekom konferencije Digitalna (R)evolucija 3.0.

## Tokić gleda u oči budućnosti i pomaže u njezinom oblikovanju

Različite transformacije zahvaćaju svakim



danom sve više našu svakodnevicu.

Upravo zato smo odlučili podržati konferenciju Sigurnost cestovnog prometa gdje je Marko Brkljačić predstavio nove trendove u cestovnom prometu i skrenuo pozornost na važnost pridržavanja prometnih propisa.

Hrvatska akademska zajednica Ekonomskog fakulteta u Zagrebu organizirala je prvu Poduzetničku akademiju. Otvorenje je obilježeno predavanjem gospodina Ivana Gadže u Kongresnoj dvorani Ekonomskog fakulteta u Zagrebu, gdje smo studentima podijelili priču kako smo osvojili nagradu Londonske burze pod nazivom Future Shapers.



## Tokić otvorio svoja vrata učenicima i studentima

Studenti prve godine Visoke škole za financijski menadžment – RRIF iskoristili su dan terenske nastave u sklopu kolegija „Ekonomika poduzeća“ za posjet tvrtki Tokić. Svojim radom Tokić sve više budi interes mladih nada u području robotike, pa su kolege Iz odjela Digitalnih transformacija pojasnili su studentima RRIF-a i najboljim učenicima Srednje škole Jelkovec i njihovim profesorima što sve rade u području robotike. Studentima i učenicima se svidio Tokić edukacijski centar – TEC, primjena RPA u Tokiću te Zdenka, odnosno Gideon Brothers robot.





## ATR održao radni sastanak u Tokiću

Hrvatska je prvi put bila domaćin sastanka ATR International AG, jedne od najvećih svjetskih udruga distributera auto dijelova, čiji je Tokić član i dioničar. Tema ovog radnog sastanka, a samim time i povod okupljanja, bile su privatne robne marke kao jedan od ključnih alata za strateški razvoj asortimana poduzeća i distinkciju na tržištu. Pored radnog sastanka u Tokićevoj upravnoj zgradi, gostima su pokazali digitalne transformacije u skladištu, poslovnicima i uredima.



## Tokić uz LUMEN osvjetljava put do uspjeha

Prateći svjetske trendove, eSTUDENT je razvio novu platformu za studentska edukativna natjecanja – LUMEN.

LUMEN svoju prvu godinu postojanja započinje s četiri različita područja: Business, Data science, Development i Engineering, koja su nasljednici velikih natjecanja: Case Study Competitiona, Mozgala, App Start Contesta i Elektroboja.

Jedan od ponosnih partnera LUMENA je i Tokić! Tokićev tim uspješno je zainteresirao studente da svoje savršeno radno mjesto pronađu u Tokiću. Svima zainteresiranima predstavljen je i pripravnički program T START, a pripremljeni su bili i mali pokloni.

## Tokić dodaje loptu NK Varaždin

Jačanje sportskog duha i ulaganje u zajednicu od velike je važnosti za tvrtku Tokić koja je već drugu sezonu zaredom ponosni sponzor zvijezde u usponu – NK Varaždina. Tokić je tako postao čvrsti oslonac ovom nogometnom klubu koji je sezonu započeo napetom utakmicom s NK Lokomotivom na domaćem terenu.



## Tokić postao član udruge za umjetnu inteligenciju CroAI

Digitalna transformacija već je pojednostavila brojne poslovne procese i napravila sjajnu uvertiru za članstvo tvrtke Tokić u Hrvatskoj udruzi za umjetnu inteligenciju CroAI. Samim tim činom obje su strane dobile vjetar u leđa. Umjetna inteligencija postaje jedan od glavnih pokretača promjene u svijetu.

Udruga CroAI, čiji je Tokić ponosni član, ima ambicioznu misiju osigurati da Hrvatska pruži značajan doprinos u oblikovanju boljeg svijeta. Ova udruga budućnost za Hrvatsku vidi kao jedno od vodećih odredišta za istraživanje i razvoj rješenja temeljenih na umjetnoj inteligenciji.

Kao uvod u ostvarenje ove vizionarske ideje koja stoji iza same udruge Tokićevi predstavnici prisustvovali su na osam različitih radionica.





# PUTOVANJE KROZ PROŠLOST, I BUDUĆNOST NA TOKIĆ EXPO

*Sajam Tokić Expo, održan u prostorima Zagrebačkog Velesajma 26.10.2019. godine, omogućio je posjetiteljima istinski „Povratak u budućnost“. Posjetilo ga je više od 4000 kupaca i partnera, a vrata je otvorio točno u podne, kad su učenici Srednje strukovne škole Velika Gorica prerezali crvenu vrpcu*



Ispred sajma posjetitelje su tijekom cijelog dana dočekivali članovi Tokić Racing Teaama, sa spremnim odgovorima na sva pitanja o utrckama i performansama njihovih vozila. Već su u predvorju posjetitelji ostajali bez daha pri samom pogledu na izloženi legendarni DeLorean, koji se savršeno uklopio u temu sajma. Upravo je taj legendarni automobil, zajedno s ostalih 13 povijesnih vozila, kao što su Fićo, Buba, Mercedes-Benz 170 S Cabriolet, Piaggio Vespa 150 GS te BMW R 25/2, prigodnom scenografijom i uz čak 40 pin-up hostesa privukao poglede znatiželjnika te ih uveo u prekrasnu retro atmosferu same manifestacije. Veliko oduševljenje posjetitelja izazvala je i retro mehaničarska

radionica uz koju su se mehaničari s nostalgijom prisjetili kako je njihov radni prostor nekada izgledao. Tokić je otišao korak dalje i sa svojom demo-poslovnicom na Tokić Expo sajmu. Posjetitelji su mogli prošetati kroz prošlost u retro dijelu poslovnice, iskoristiti primamljive sajamske popuste u dijelu posvećenom sadašnjosti te zaviriti u Tokić poslovnicu budućnosti.

**NA SAJMU  
JE BILO VIŠE  
OD 4000  
POSJETITELJA**

## **Pregled najvećih dobavljača na tržištu**

Veliki prostor sajamskih paviljona prekrilo je čak 59 štandova izlagača, koji su svi redom Tokićevi vrhunski dobavljači dijelova te prateće







# SADAŠNOST SAJMU



## IZLOŽENA SU BROJNA I VRIJEDNA RETRO VOZILA

opreme za osobna i gospodarska vozila, kao i za motocikle. Posebno iznenađenje skrivali su izlagački prostori Schaefflera, ZF Aftermarketa, DRiVa, Ate i Continentala, gdje su pored zanimljivog sadržaja karikaturisti posjetiteljima

omogućili da sa sajma ponesu i trajnu uspomenu. Prave zanimljivosti posjetitelje sajma očekivale su i u TQ kornetu, gdje je ljubazno osoblje pružalo više informacija o rastućem asortimanu TQ robne marke. Nakon desetljeća afirmacije na hrvatskom tržištu, TQ brend raspolaže s asortimanom od čak 6000 artikala za osobna i gospodarska vozila.

**TQ kao najpoželjniji brend**  
TQ brend najčešći je izbor hrvatskih vozača, kao i najprodavaniji brend tvrtke Tokić u

Hrvatskoj i regiji. Besprijekorna kvaliteta temelji se na provjerenim i pouzdanim europskim izvorima, a prvi na tržištu TQ

## MOGAO SE VIDJETI I IZGLAD PRVE POSLOVNICE





→ uspijeva ponuditi proizvode za nova vozila čime pokrivaju potrebe čak 98% svih osobnih vozila na europskim cestama te

**TQ ASORTIMAN  
ČINI VIŠE OD  
6000 ARTIKALA**

predstavlja pravu "vrijednost za novac". Pored izloženih TQ artikala, od kojih su najveće zanimanje pobudili kočioni diskovi i disk pločice s potpisom renomiranog proizvođača Zimmermanna, velika atrakcija svakako je bila i Tokić fotkaona s prigodnim retro pozadinama.

Jedno od zanimljivih i dinamičnih događanja na sajmu svakako je bilo natjecanje učenika, a potom i iskusnih mehaničara u

skidanju i ponovnom montiranju prednjih kotača automobila, koje se održalo u izložbenom prostoru Tokić edukacijskog centra – TEC. Najbrže su nagradili stručnim seminarima za koje vjerujemo da će pobjednicima pomoći dodatno nadograditi njihovo bogato znanje, a svi zainteresirani posjetitelji mogli su se predbilježiti za slušanje TEC stručnih seminara uz poseban sajamski popust. 📌





## POPIS IZLAGAČA

AIC  
 AISIN  
 ALGO GROUP - MIRA-  
 GLIO  
 BORGWARNER AFTER-  
 MARKET  
 BOSCH  
 CLARIOS - VARTA  
 CONTINENTAL & ATE  
 CONTINENTAL ADRIA  
 PNEVMATIKE  
 CORTECO  
 COVIND  
 DAYCO  
 DRiV  
 ELRINGKLINGER

ERA  
 FEBI  
 FISCHER AUTOMOTIVE  
 HAZET  
 HELLA  
 HERTH + BUSS  
 HOLGER CHRISTIAN-  
 SEN  
 HORVAT  
 JAPANPARTS  
 KYB  
 LAUNCH  
 LESJÖFORS  
 LIQUI MOLY  
 MAGNETI MARELLI  
 MAHLE

METELLI  
 MOTIP DUPLI  
 MS MOTORSERVICE  
 N.D.R. - FIRST AUTO-  
 MOTIVE  
 NEXEN  
 NGK NTK  
 NISSENS  
 NORDEXX  
 NRF  
 NTN-SNR  
 ORBICO - SHELL  
 PENA KOZMETIKA  
 REINZ DICHTUNGS  
 SCANGRIP  
 SCHAEFFLER

SKF  
 SOGEFI GROUP  
 SONAX  
 SPACE  
 SW STAHL  
 TIP TOPOL - NEOTEC  
 TOTAL  
 TQ  
 TRISCAN  
 VALEO  
 VALERYD  
 VAN WEZEL  
 YACCO  
 ZF AFTERMARKET  
 ZIMMERMANN





## Continental & ATE

Prateći tematiku prošlosti i budućnost Continental je izložio prvu ABS jedinicu tešku 30 kg, a onda i aktualni modul ABS-ESP "brake by wire" težak svega par kilograma. Pored toga izložen je i referentni dio asortimana brenda Ate kao što su dvokomponentni diskovi. Na koncu di o prostora posvećen je VDO asortimanu senzora, ubrizgavanja te mjeraca kao i alatu vezanom za kočnice i održavanje kočionog sustav.

## DRIV

Kompanija nastala spajanjem poznatih brendova Tenneco i Federal Mogul ima novo ime na tržištu), ali i iskustvo svojih brendova koje se gradi već više od 30 godina. Pritom se misli na brendove Monroe, Ferodo, Moog, Walker, Beru. Novi brend je iskoristio priliku i prisutnima pokazao svoj kreativni Garage Guru koji je zapravo tehnička podrška mehaničarima.

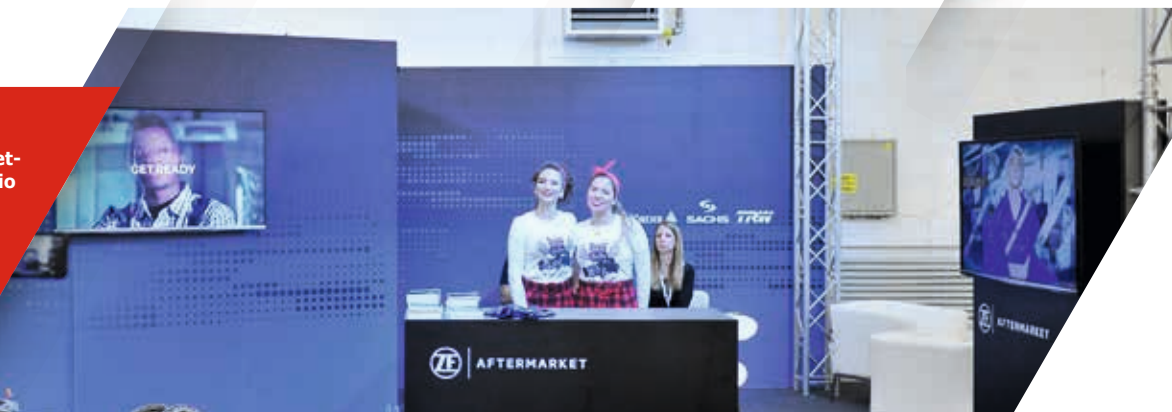


## SCHAEFFLER

Kao jedan od vodećih proizvođača spojki, kao i dijelova za motor i ovjes, na svom štandu pokazao je također komponente sadašnjosti, ali i budućnosti kao i pogon za nova hibridna vozila

## ZF

Jedan od najvećih svjetskih dobavljača zaokupio je pažnju posjetitelja izloženim asortimanom brendova Sachs, koji je pokazao komponente ovjesa, spojke amortizere, a tu su bili LEMFÖRDER i TRW kao jedni od najcjenjenijih brendova ovjesa, upravljanja i kočnica.





# NAKON DOBROG POSLOVANJA SLIJEDI DOBRA ZABAVA

*Već tradicionalni sajmovi aftermarket asortimana poznati su po svom dvodijelnom karakteru. Po dnevnom izuzetno poslovnom i učinkovitom dijelu te večernjem opuštajućem i zabavnom, pod okriljem posebnih nagrada*



Nakon poslovanja na sajmovima tvrtke Tokić slijedi zanimljiv večernji program. Tako je bilo i ovoga puta, pa su posjetitelji Tokić Expo sajma vremeplovom otputovali na zabavu u budućnosti. U susjednom spojenom paviljonu svojim divnim glasom dočekala ih je Mia Negovetić izvođenjem hrvatske himne. Mehaničarima i ostalim posjetiteljima sajma trendove u vidu digitalne transformacije industrije kratkim su izlaganjima približili Marko Brkljačić, direktor odjela Digitalnih transformacija tvrtke Tokić, te Andrija Topić, glavni direktor za razvoj poslovanja tvrtke Tokić.

## Uvijek je prilika za ulog u edukaciju

Istovremeno, bila je to savršena prilika u kojoj se tvrtka Tokić zahvalila svojim premium partnerima B2B programa vjernosti namijenjenog mehaničarima, a poznatijeg pod nazivom TKLUBzaTOPkupce. Upravo iza tog projekta stoji još jedan primjer društveno odgovornog poslovanja, kojim Tokić zajednici nastoji vratiti ukazano povjerenje. Naime, Tokić je po završetku perioda prikupljanja bodova obračunao sve skupljene bodove unutar kluba, koje su skupili članovi, te je za svakih prikupljenih

100 bodova donirao 1 kunu Srednjoj strukovnoj školi Velika Gorica. Donacija je uručena zamjeniku ravnatelja škole na samome sajmu, a ta će donacija omogućiti opremanje školske radionice didaktičkom opremom te raznim alatima potrebnim za bolje učenje i napredovanje učenika. Zahvalnica za doprinos i vrhunske rezultate uručena je i najstaknutijim članovima Tokić Racing Teama, a posjetitelji su se zabavili i Božanstvenom komedijom. Zabave do kasnih noćnih sati nije nedostajalo, za što su bili zaslužni klapa Stine i tamburaški sastav Gazde. 📍



## GALA VEČERA U ZAGREBAČKOM HOTELU SHERATON

→ Večer uoči sajma tvrtka Tokić ugostila je svoje poslovne partnere u hotelu Sheraton. Tijekom opuštajuće atmosfere gostima su ukusnu večeru začiniili zanimljivim informacijama

o poslovnim i strateškim planovima koje su uspješno proveli, ali i o svemu onome što tek planiraju provesti u djelo. Poseban naglasak stavili su na Tokić 4.0., odnosno inovacije i tehnologije koje već koriste te koje će implementirati u bliskoj budućnosti zahvaljujući timu stručnjaka za razvoj i digitalnu transformaciju.

Svojim je predavanjem večer uveličao i gospodin Stephan Bens, direktor marketinga i digitalizacije ATR-a, koji je uzvanike upoznao s trenutnom situacijom na tržištu auto dijelova te trendovima koje skora budućnost donosi. Večeru je upriličio i dr.sc. Edin Koča iz Gideon Brothersa, koji je okupljenima predstavio njihovu inovaciju u

*Prigodna gala večera koja je prethodila dinamičnom danu sajma Tokić Expo okupila je sve partnere te ih dodatno povezala kroz zanimljiva izlaganja i donacije*

vidu kolaborativnog autonomnog robota čiji je prvi korisnik upravo tvrtka Tokić. Kako je sama gala večera održana povodom sajma Tokić Expo, bila je to prilika i za zahvalu svim partnerima koji su svojom prisutnošću i ponudom asortimana omogućili mehaničarima da tijekom dnevnog dijela sajma dođu do željenih informacija iz prve ruke.

### Podrška najhrabrijima

Veliko iznenađenje večeri bila je i donacija DVD-u Vinica te PGD-u Vitomarci. Naime, već na samom ulazu u prostor hotela, Tokić je svoje poslovne partnere upućivao da se potpišu na veliku crnu ploču. Tokićevo društveno odgovorno poslovanje dobilo

je novi nastavak, a predsjednik uprave gospodin Ivan Gadže pred sam kraj večeri otkrio je i prekrasnu humanitarnu priču koja stoji iza svakog potpisa. Naime, za svaki prikupljeni potpis uzvanika Tokić je donirao 100 kuna hrabrim vatrogascima koji su pravi primjer uspješne suradnje dviju zemalja, Hrvatske i Slovenije. Ova dva dobrovoljna vatrogasna društva pravi su primjer visoke posvećenosti poslu, brige o zajednici, kontinuiranog nadograđivanja i dijeljenja znanja, učenja novih tehnika, nesebičnog prenošenja znanja na građane kao i snažnog timskog duha. Uručenu donaciju iskoristit će za kupovinu defibrilatora, što će im omogućiti da obogate svoju opremu. 📍





# SAVRŠENA VEZA.



**Iskoristite našu stručnost kod popravaka lančanih razvodnih mehanizama motora.**

Idealna rješenja za servisne radionice – INA ponuda obuhvaća individualne sastavne dijelove, kao i kompletne setove razvodnih mehanizama spremnih za montažu. Uz pomoć novog kompleta specijalnih alata za popravak lančanih razvodnih mehanizama vozila Volkswagen grupe, izvođenje popravaka lakše je nego ikada. Ostvarite “savršenu vezu” između ključnih komponenta motora i uštedite dragocjeno vrijeme i novac.

**Više informacija:**

[www.schaeffler.com/aftermarket](http://www.schaeffler.com/aftermarket)

[www.repxert.com](http://www.repxert.com)



**SCHAEFFLER**

## ISKUSNI STRUČNJAK INDUSTRIJE AUTODIJELOVA ROLAND DILMETZ NOVI JE ČLAN NADZORNOG ODBORA TOKIĆA

➔ Nadzornom odboru Tokića, vodeće hrvatske tvrtke u distribuciji auto dijelova pridružio se Roland Dilmetz, jedan od vodećih europskih stručnjaka na polju industrije i trgovine autodijelovima. Nakon gotovo 40 godina

iskustva u strateškom upravljanju i poslovnoj politici ATR International AG, jedne od najvećih međunarodnih udruga distributera auto dijelova na svijetu, Roland Dilmetz u Tokiću će sudjelovati u daljnjoj transformaciji tvrtke i širenju poslovanja na zapadna tržišta.

„U usporedbi s drugim tvrtkama s kojima sam surađivao, Tokić se ističe svojim jedinstvenim duhom, mladim i profesionalnim timom te svježim novim idejama. Moja uloga u Nadzornom odboru je pružiti Tokiću podršku na sve moguće načine svojim iskustvom i znanjem te održati stabilnu poziciju Tokića među top tri kompanije u regiji“, istaknuo je Roland Dilmetz.

U posljednjih 17 godina dok je bio na poziciji Generalnog direktora te član Upravnog odbora ATR-a, pretvorio je ovu udrugu u globalnu silu industrije autodijelovima. Nakon što je diplomirao na studiju ekonomije Sveučilišta Hohenheim u Njemačkoj, karijeru je izgradio u odjelima marketinga i prodaje renomirane kompanije Robert Bosch GmbH koja je danas jedna od ATR-ovih pouzdanih dobavljača. Od siječnja 2020. sa svojih impresivnih 37 godina iskustva u industriji auto dijelova, otišao je u aktivnu mirovinu unutar vlastite tvrtke Roland Dilmetz Consulting. 📍

Roland Dilmetz (u sredini) s ostalim članovima Nadzornog odbora: Stojanom i Ilijom Tokićem, te Željkom Jurićem i Ivanom Beljanom (gore)



## ANDRIJA TOPIĆ IMENOVAN NOVIM ČLANOM UPRAVE I GLAVNIM DIREKTOROM ZA RAZVOJ POSLOVANJA

➔ Dosadašnji izvršni direktor za razvoj poslovanja tvrtke Tokić, Andrija Topić, od 1. siječnja 2020. imenovan je novim članom Uprave i glavnim direktorom za razvoj poslovanja (CGO) vodeće hrvatske tvrtke u distribuciji auto dijelova.

„Ponosan sam biti dio Tokić tima ali i kulture tvrtke koja kontinuirano ulaže u razvoj zaposlenika te se svaki dan trudi pronaći inovativne i održive načine usluživanja naših kupaca, koji kreiraju dodanu vrijednost za sve sudionike u tom procesu. Naša priznanja, poput nedavnog Future Shapersa (prestižno priznanje ELITE Programa Londonske burze), rezultat su predanog rada svih naših djelatnika, koji su pokretač našeg daljnjeg razvoja. Jedna od osnovnih filozofija u Tokiću upravo je predanost zaposlenicima i njihovom napretku, jer želimo da oni takav pristup prenose i u svakodnevnu komunikaciju i uslugu s kupcima“, izjavio je Topić.

Na novu poziciju dolazi nakon višegodišnjeg rada na strateškim projektima, a ostaje zadužen i za prodaju i ekspanziju Tokića na stranim tržištima. Poslovni menadžment diplomirao je na Lock Haven University of Pennsylvania (SAD), dok se na Sveučilištu Oxford (UK) usavršavao na području projektne menadžmenta. 📍





# MARIJA TUSTONJIĆ: DIREKTORICA FINANCIJA

**TI: Molimo vas da nam ukratko opišete Vaš poslovni put. Koja je bila Vaša prva pozicija i što vas je dovelo do današnje?**

**Tustonjić:** Karijeru sam započela u studenom 2002. kao pripravnik u računovodstvu u društvu Tokić d.o.o. gdje sam se upoznala s osnovnim načelima računovodstva. Godinu kasnije zaposlila sam se u Erste & Steiermärkische bank d.d. u sektoru malih i srednjih klijenata gdje sam provela gotovo 17 godina. Unutar organizacije, kretala sam se od pozicije asistenta do zamjenika direktora. Karijeru u banci obilježava dinamičan rad s klijentima koji su koristili proizvode banke i povezanih društava (kredit, transakcijsko bankarstvo, investicijski i mirovinski fondovi, osiguranje, leasing, factoring i sl). Tijekom godina, kroz praksu i edukacije, stekla sam znanja iz financijske analize, ocjene investicijskih projekata iz različitih industrija, procjene rizika, poznavanje pravne i porezne terminologije, te drugih zakonskih okvira nužnih za poslovanje trgovačkih društava. Također, sudjelovala sam na raznim projektima na nivou Erste banke i Erste holdinga, poput reorganizacije poslovanja, standardizacije procesa, centralizacije pozadinskih poslova, edukacije i mentorstva za novozaposlene. Od 2016. godine radila sam na poziciji Zamjenika direktora Komercijalnog centra Zagreb 1, gdje sam uz postojeći portfelj visokokvalitetnih klijenata, pomagala u obavljanju zadataka koji su se primarno odnosili na organizaciju rada i funkcioniranje

odjela, ostvarenje planova, upravljanje ljudima i sl.

**TI: Opišite nam Vaš najveći poslovni izazov.**

**Tustonjić:** Izazov je bilo puno i susrećem se s njima svakodnevno. Vrlo često stvari ne idu po planu te je potrebno skretati s puta i vraćati se natrag prema cilju. Od svega mi je uvijek najveći izazov bio naći se u „nepoznatom“, odnosno rješavati slučajeve s kojima se prije nisam susretala.

**TI: Zašto volite svoj posao i što Vas motivira?**

**Tustonjić:** Volim financije i analizu. U dosadašnjem poslu me najviše veselio rad s klijentima, praćenje njihovih investicijskih projekata i poslovnih aktivnosti, te refleksija istih kroz buduće poslovanje i financijske rezultate. Sve navedeno je uvijek rezultat dobrog timskog rada s kolegama, pri čemu je na kraju dobro odrađen posao najveća motivacija.

**TI: Kako gledate na svoju ulogu i doprinos tvrtki Tokić?**

**Tustonjić:** Rad u bankarstvu s različitim poduzetnicima iz različitih industrija obogatio je moje iskustvo i dao pogled na širu sliku. Svoj doprinos u tvrtki Tokić d.o.o. vidim kroz sljedeće točke. Usku suradnju sa svim odjelima unutar tvrtke, kako bi se kvalitetno pratile reperkusije na financije društva. Kroz praćenje zakonske regulative i trendova na tržištu vidim potencijal za korištenje raznih financijskih instrumenata / proizvoda s ciljem poboljšanja poslovanja društva.

Redovnu analizu poslovnih rezultata, ocjenu isplativosti postojećih i budućih investicija uz kontinuirani monitoring, te analizu potencijalnih rizika kako bi se olakšalo odnosno ubrzalo donošenje odluka. Razvoj timskog rada i korporativne kulture unutar odjela financija i računovodstva uz neometano odvijanje svakodnevnih aktivnosti. Eventualnu reorganizaciju odjela kroz digitalizaciju procesa s ciljem stvaranja „ureda bez papira“.

**TI: Koja je najveća mudrost stečena kroz Vaše dosadašnje poslovno iskustvo?**

**Tustonjić:** Svako iskustvo, bilo pozitivno ili negativno je nova škola i novo učenje.

**TI: Da možete promijeniti jednu stvar na svijetu, što bi to bilo?**

**Tustonjić:** Materijalizam u društvu.

**TI: Što volite raditi u slobodno vrijeme?**

**Tustonjić:** Družiti se s obitelji i prijateljima, sportske aktivnosti poput teretane, planinarenja i hodanja, te boravak na moru.

**TI: Što biste poručili zaposlenicima Tokića?**

**Tustonjić:** Vjerujte u sebe!



## IVICA PIVAR: ZAMJENIK IZVRŠNOG DIREKTORA LOGISTIKE I INFORMATIKE

**TI: Molimo vas da nam ukratko opišete Vaš poslovni put. Koja je bila Vaša prva pozicija i što vas je dovelo do današnje?**

**Pivar:** Puno 22 godine radnog vijeka proveo sam u Agrokoru odnosno današnjoj Fortenova grupi. U Konzumu sam prošao put od voditelja pakirnice, rukovoditelja službe skladištenja, direktora logistike, direktora supply chaina, pomoćnika direktora logistike i supply chaina i direktora upravljačkih sustava logistike, a u Velpro-centru sam obnašao funkcije direktora logistike i direktora društva. Spajanjem Velpro-centra u Konzum preuzeo sam funkciju direktora područja veleprodaje i distribucije.

**TI: Opišite nam Vaš najveći poslovni izazov.**

**Pivar:** Najveći poslovni izazov bio je osigurati redovno poslovanje i nesmetan rad Velpro centra u vrijeme Izvanredne Uprave, sačuvati tržišnu poziciju, radna mjesta, vratiti Velpro-centar u sastav Konzuma te stvoriti temelje za profitabilan i dugoročan razvoj veleprodaje.

**TI: Zašto volite svoj posao i što Vas motivira?**

**Pivar:** Volim svoj posao jer mi pruža



mogućnost da stječem nova poznanstva i znanja te ista koristim u cilju stvaranja nove vrijednosti za kompaniju u kojoj radim. Motivira me timsko okruženje, novi izazovi, kreiranja novih rješenja, mogućnost rasta i razvoja.

**TI: Kako gledate na svoju ulogu i doprinos tvrtki Tokić?**

**Pivar:** Svoju ulogu vidim upravo na tom tragu da ću u timskom okruženju biti suočen s novim izazovima za koja će trebati kreirati

nova rješenja koja će omogućiti daljnji rast, razvoj i stvaranje nove vrijednosti za tvrtku Tokić i njene zaposlenike.

**TI: Imate li uzor u poslovnom svijetu?**

**Pivar:** Ne bih nikog posebno izdvojio, generalno su mi uzor menadžeri koji uspijevaju osigurati dugoročan rast i razvoj kompanija.

**TI: Koja je najveća mudrost stečena kroz Vaše dosadašnje poslovno iskustvo?**

**Pivar:** Tim je ključ uspjeha.

**TI: Da možete promijeniti jednu stvar na svijetu, što bi to bilo?**

**Pivar:** Iskorijenio bih zarazne bolesti.

**TI: Što volite raditi u slobodno vrijeme?**

**Pivar:** U slobodno vrijeme volim boraviti u prirodi sa svojom obitelji. Osim toga bavim se agro-fitnessom.

**TI: Što biste poručili zaposlenicima Tokića?**

**Pivar:** Tvrtka Tokić je tvrtka s jakim timskim duhom, jasnom misijom i vizijom. Vjerujem da ću se dobro uklopiti u taj tim i svojim iskustvom pomoći daljnjem rastu i razvoju tvrtke.





# KAD JE LOGISTIKA IZVRSNA MOŽE SE I POMAGATI

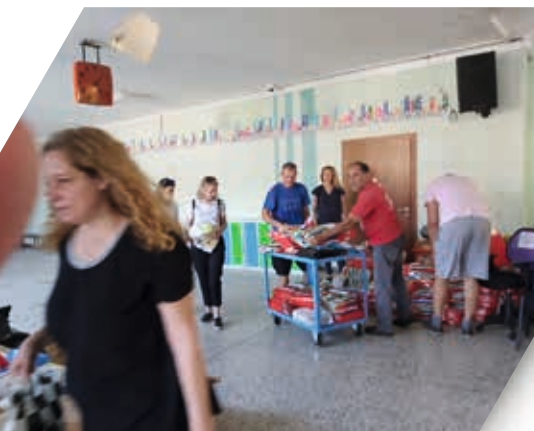
*Pored uobičajenih redovitih dostava za partnere i logističkih protokola tvrtka Tokić pronašla je vremena kako bi aktivno pomogla u osnovnim školama Žuti brijeg i Petar Preradović u preseljenju*



Uz iznimnu učinkovitost kroz dostave bogatog asortimana i logističke procese tvrtka Tokić svojim kadrovima i mogućnostima uspješno pomaže bez usporavanja optimizirane svakodnevice. Takve mogućnosti sve su lakše izvedive od 2016. godine otkako je s radom počeo veliki logističko distributivni centar u Sesvetama, što potvrđuju i brojni primjeri.

Posljednji takav primjer bilo je preseljenje nezgrapnih garderobnih ormarićima za učenike viših razreda u Osnovnoj školi Žuti brijeg i učenike 2. razreda u OŠ Petar Preradović. Pritom su dostavna vozila tvrtke Tokić, koja inače svakodnevno izlaze na brojne dostave, maksimalno pojednostavnila i ubrzala preseljenje, baš kao i naši prisutni djelatnici.

Ovim je angažmanom tvrtka Tokić ponovno pokazala važnost u sponi između hladne i učinkovite logistike te potrebite lokalne zajednice koje tek zajedno, u sinergiji, poprimaju potpuni smisao. Na ovaj način zahtjevna selidba po toplim ljetnim danima izvedena je u najkraćem mogućem roku i na najsigurniji mogući način, na zadovoljstvo vodstva škole, nastavnika, roditelja i djece. 📍



# VIZIJA BUDUĆNOSTI KROZ ŠKOLOVANJE ZAPOSLENIKA

*Tvrtka Tokić kao lider u industriji pridaje velik značaj znanju i vještinama svojih zaposlenika, pa kroz akademiju T1 WALK svima osigurava kontinuiranu edukaciju te razvoj kompetencija za nove poslovne pozicije i odgovornosti*



Vizija tvrtke je kroz svoje zaposlenike stvoriti pozitivno radno okruženje uz njegovanje vrijednosti, povjerenja i usmjerenosti na zajedničke ciljeve i rezultate. Naše vrijednosti i kultura su osnova na kojoj gradimo programe i planove razvoja za svakog pojedinog zaposlenika. Maksimalan doprinos viziji i misiji tvrtke ostvarujemo stvaranjem dodatne vrijednosti za naše zaposlenike kroz razvijanje novih baza znanja i vještina.

## Znanje je najveća snaga

Tvrtka Tokić prepoznala je važnost ulaganja u znanje kao jedan od najvažnijih resursa i razvoja suvremenog poslovanja. Vođeni željom i dugoročnom strategijom ulaganja u kontinuirano obrazovanje svojih zaposlenika osmišljena je T1 WALK interna akademija.

Akademija stavlja naglasak na pružanje osjećaja pripadnosti i uključenosti u rast i razvoj tvrtke te osjećaj vrijednosti i cijenjenosti. Želimo da se naši zaposlenici kontinuirano educiraju, razvijaju vještine i kompetencije kako bi uspješno i kvalitetno obavljali svoje radne zadatke, te u budućnosti bili spremni preuzeti nove pozicije s većim poslovnim zahtjevima i odgovornostima.



## ALATI ZA USAVRŠAVANJE:

### MBTI

MBTI je alat koji podrazumijeva da su ljudi različiti te nam olakšava razumijevanje sebe i drugih. Olakšava nam definiranje vlastitog ponašanja i donosi odgovore na brojna unutarnja pitanja.

### Kaizen

Kroz Kaizen filozofiju potičemo kreativnost i proaktivnost zaposlenika da pridonose malim i stalnim kontinuiranim poboljšanjima postojećih i kreiraju novih procesa.

### Poznavanje asortimana

Posebnu pažnju pridajemo stalnom pružanju visoke kvalitete proizvoda i usluga, dugogodišnjem iskustvu i stručnosti našeg osoblja te pristupačnom odnosu s kupcima.

### Prodajne i pregovaračke vještine

Razvijanjem prodajnih i pregovaračkih znanja i vještina želimo razviti i unaprijediti znanja i vještine profesionalne prodajne komunikacije te omogućiti zaposlenicima lakše snalaženje u svakodnevnim situacijama.

### Excel i financijska pismenost

Radionice se izvode kroz primjere iz svakodnevnog poslovanja i praktične vježbe na modelima i simulacijama u Excelu kako bi stečeno znanje mogli lako primijeniti u svakodnevnom radu.

## IZJAVE PREDAVAČA

### Saša Karlović, direktor firme Proago, predavač u sklopu modula "Prodajne i pregovaračke vještine"

"Ovo je ozbiljan projekt koji je obuhvatio i velik dio prodajnih timova. Atmosfera tijekom radionice je poticajna za rad i razmjenu iskustava. Polaznici su vrlo motivirani i pozitivni prema konceptu akademije, tako da je i trenerima vrlo ugodno i motivirajuće raditi."

### Toni Milun, profesor, predavač za Excel i financijsku pismenost

"Zadovoljstvo je biti predavač na ovoj akademiji. Tvrtka Tokić pokazala se kao jedna od naprednijih u Hrvatskoj. Također, očigledno je kako ulaže u znanje svojih zaposlenika, a polaznici su bili izvršni. Volio bih da su i moji studenti tako marljivi."

### Kristina Šorić, profesorica, predavač u sklopu modula „Supply Chain Management“

"Nakon održanih radionica, moji su dojmovi izvršni. Polaznici kroz zadaće i razmjenu mišljenja polako razvijaju strategiju kako implementirati upravljanje lancem opskrbe u kompaniji. Smatram da Tokić ima veliku šansu postaviti standarde u implementaciji spomenutog koncepta, te postati "benchmark" za mnoga hrvatska poduzeća, pa i šire. Kao osoba s iskustvom pisanja znanstvenih radova u cijeloj ovoj priči prepoznajem izvršnu priliku za pisanje jednog dobrog "case studyja" po kojem bi generacije studenata mogle učiti."

## IZJAVE ZAPOSLENIKA

### Darko Barić, voditelj poslovnice

"Akademiju ocjenjujem vrlo pozitivno jer već sada stvara napredak u našim poslovnicaма u smislu bolje organizacije, profesionalnosti i uređenja samih poslovnica. Lako je primjetiti visok stupanj profesionalnosti koji je postignut u ugodnoj i produktivnoj atmosferi s puno praktičnih primjera i korisnih savjeta."

### Dragan Matanović, referent prodaje

"T1 WALK Tokić akademija je jako poučna i nadam se da će u budućnosti tvrtka Tokić nastaviti s edukacijama koje uvelike razvijaju kompetencije djelatnika, a samim time i tvrtku Tokić."

### Alen Tomec, voditelj zone

"Radionice na akademiji su jako dobro organizirane i tematski lijepo posložene. Puno nam stvari može koristiti u svakodnevnom poslovanju i dovesti nas do poboljšanja unutar odjela u smislu procesa i odnosa po timovima. Veselim se svakoj novoj temi jer svakako doprinosi razvoju nas kao voditelja."

### Darko Glavač, izvršni direktor za franšizno poslovanje

"Radionice su vrlo korisne i stečena znanja moći ćemo koristiti u budućim planiranjima i analizama. Svi djelatnici u odjelu koji su bili pozvani na radionice ističu ih kao korisne. U svakom slučaju, radujem se novim radionicama."





**“ Kada se susreću inovativnost i tehnologija unaprijeđenje znanja i vještina je neizbježno**

## Moduli akademije

T1 WALK akademija razvijena je u tri modula: Prodajne i pregovaračke vještine, Menadžerske vještine i Supply Chain Management.

Prvim se modulom obuhvaćaju svi zaposlenici u odjelima prodaje. Predavanja se temelje na brojnim praktičnim i svakodnevnim primjerima iz njihovog rada kako bi novo stečenim znanjem digli razinu kvalitete pružanja usluga i odnosa prema kupcima i partnerima.

Modul Menadžerske vještine usmjeravamo na menadžment prve i srednje razine te visoki menadžment. Želimo potaknuti bolji osobni razvoj zaposlenika i rad na komunikaciji i timskom radu. Potičemo stjecanje i stvaranje novih menadžerskih znanja i vještina, strateško i kreativno promišljanje te efikasniji pristup novim načinima rješavanja problema.

Supply Chain Management osmišljen je kako bi zaposlenicima osigurao dodatna znanja o kvalitetnijem i produktivnijem planiranju te upravljanju aktivnostima u nabavi i logistici kroz elemente logističkog lanca.

T1 WALK akademija u početnoj fazi provođenja obuhvaća 400 zaposlenika, 107 edukacija i radionica i 26 grupa. Aktivnosti su

kontinuirano usmjerene na razvoj platforme sustava edukacije i treninga te procesa upravljanja karijerama Tokićevih zaposlenika.

## Kontinuirano obrazovanje

Tvrtka njeguje dugoročnu strategiju obrazovanja svojih zaposlenika kako bi se osiguralo kontinuirano usavršavanje. Polazi se od potreba zaposlenih s jedne strane te pravca kojim se tvrtka želi kretati u budućnosti s druge strane. Želi se promovirati kultura koja vrednuje motiviranost za rad, odgovornost i kreativnost te kreirati okruženje u kojem se stvaraju, nagrađuju i zadržavaju najbolji zaposlenici. 📌



# VARTA® ORIGINAL.

VARTA akumulatori služe kao originalni rezervni dijelovi,  
u znaku najviše i najpouzdanije njemačke kvalitete.



- ▶ Broj 1 među dobavljačima automobilskih akumulatora u kvaliteti originalne opreme
- ▶ Ispunjava najviše zahtjeve vodećih proizvođača automobila
- ▶ Najbolji OE proizvod dostupan na sekundarnom tržištu automobilske industrije

[www.hr.varta-automotive.com/start-stop](http://www.hr.varta-automotive.com/start-stop)

VARTA® Partner Portal štedi vrijeme  
radionica i podržava ih da daju  
učinkovite i točne akumulatore.

**Registrirajte se sada besplatno!**



Automobilima sljedećih proizvođača odgovaraju VARTA® proizvodi:

Audi Bentley BMW Bugatti Chevrolet Chrysler Citroën Ferrari  
Fiat Ford GMC Honda Hyundai Jaguar Kia Lamborghini  
Land Rover Maserati Mercedes-Benz Nissan Opel Peugeot Porsche  
Renault Seat Škoda Vauxhall Volkswagen Volvo

Sve počinje s  **VARTA®**

 CLARIOS

# TEHNOLOŠKE POSLASTICE



3D-zaslon stvara dubinski prikaz zahvaljujući posebnom premazu

## BOSCH 3D-ZASLON I KAMERA S UMJETNOM INTELIGENCIJOM



Tehnologije prostornog prikaza informacija postaju sve naprednije, iako različiti pristupi vode istom cilju.

Kako bi promatrač doživio sliku s monitora uz dubinski efekt, mozak mora dobiti različite informacije iz lijevog i desnog oka, ali ih zaprimiti istovremeno. Možda i najrasprostranjeniji način je putem 3D-efekta u kinu, s polariziranim naočalama koje odvajaju vizualne informacije pomoću

vertikalnih i horizontalnih filtera. Također, većina 3D-televizora dolazi s posebnim elektronskim naočalama koje selektivno prikazuju vizualne informacije, a neki modeli televizora koriste posebne mikroleće ugrađene u zaslon, stoga ih gledamo bez dodatnih pomagala.

No, Bosch je zato predstavio novi zaslon za automobile koji radi bez dodatnih pomagala poput spomenutih 3D-naočala. U konkretnom slučaju, poseban premaz

(tzv. parallax barijera) razdvaja svjetlosne impulse kako bi do gledatelja stigle različite vizualne informacije, ali u isto vrijeme. Svime koordinira novi softver koji neprestano podešava trodimenzionalni efekt, a u skladu sa željama svakog pojedinog proizvođača vozila, intenzitet dubine se može podešavati. Iz Boscha poručuju da je primjena nove tehnologije idealna za prikaz upozorenja i ostalih važnih informacija koje će vozač na ovaj način brže zapaziti. Ostale primjene



# KOJE STIŽU

*Istaknuti dobavljači predstavili su najnovije sustave koji će vožnju učiniti još sigurnijom, učinkovitijom te komfornijom. Probrali smo najzanimljivije*

odnose se na realističniji prikaz slike s kamere za parkiranje, kao i navigacije koja će postati još intuitivnija, posebno tijekom vožnje u centrima velikih gradova i na kompliciranim križanjima. Naime, poseban premaz dopušta kut gledanja od 120 stupnjeva, dok sama veličina zaslona varira između 4 i 85 inča, što dopušta primjenu i izvan automobilske sektora. Razvojna faza je završena, a Bosch predviđa da će tijekom sljedeće dvije godine, dakle od 2022. započeti ugradnja 3D-zaslona u serijske automobile.

## Pametna multifunkcionalna kamera

Uz nove tehnologije prikaza informacija, električne sustave pogona i konceptno shuttle-vozilo, Bosch je u Frankfurtu predstavio i novu verziju svoje multifunkcionalne kamere (MPC 3.0, Multi Purpose Camera). Najzanimljivija novost je što algoritmi za procesuiranje slike sada surađuju s 'logičkim programom za učenje'. Tako je stvorena umjetna inteligencija koja prepoznaje različite vrste podloge (asfalt, makadam, trava...) kako bi što preciznije zadržao vozilo unutar željene putanje, čak i kada na podlozi nije iscrtana horizontalna signalizacija. Nadalje, MPC 3.0 koristi napredniju programsku logiku koja ne samo da prepoznaje ljude, već procjenjuje njihov smjer kretanja, poziciju glave, pa čak i vidno polje. Shodno tome, kamera može predvidjeti hoće li osoba zakoračiti na kolnik i procijeniti rizik od nastanka nesreće. Dodatno, prema željama proizvođača vozila, algoritam može prepoznati i djelomično 'skriveni' prolaznike. Softver koji su razvili Boschevi inženjeri koristi čip optimiziran za stereokamere, koji je proizveo japanski dobavljač Renesas. 📍

**MPC-3.0-kamera** uvodi nove tehnologije u automobil, ali i unaprjeđuje postojeće, poput sustava za prepoznavanje prometnih znakova



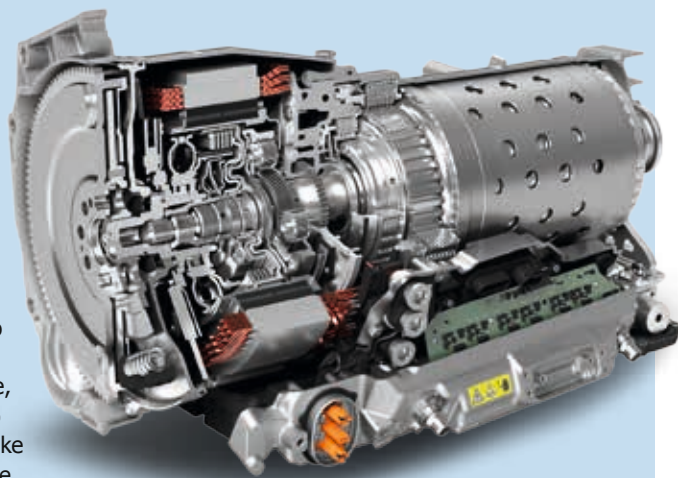
## ZF Automatik za hibride i vanjski airbag

■ Novi osmostupanjski automatski mjenjač iz ZF-a razvijen je kako bi odgovorio na sve zahtjeve koje postavlja moderna hibridna tehnologija. Modularni sustav prijenosa može se bez problema upariti s mild, full i plug-in hibridima snage od 24 do 160 kW. Ključ svega su vrlo kompaktne dimenzije, a unutar kućišta dovoljno je mjesta za sve hidrauličke i elektroničke komponente.

Podsjetimo, blagi (tzv. mild) hibridi rade s naponom sustava od 48 V, dok plug-in verzije sežu sve do 300 V. Integrirani elektromotor može razviti do 450 Nm okretnog momenta, uz vršnu snagu od 160 kW, a serijska se proizvodnja očekuje tijekom 2022. godine.

### Vanjski zračni jastuci

Novi sigurnosni sustav iz ZF-a trebao bi ponuditi do 40 posto više zaštite za putnike unutar vozila. Zahvaljujući kapacitetnom pirotehničkom sustavu za napuhavanje, bočni vanjski zračni jastuci aktivirat će se u djeliću sekunde prije



**Osamstupanjski automatik** posebno je razvijen za primjenu u hibridnim vozilima

sudara kako bi umanjili silu, odnosno prodiranje unutar putničke kabine. Kako bi sustav nedvosmisleno prepoznao da je sudar neizbježan, tu je cijeli arsenal informacija koje dolaze iz ugrađenih senzora, kamera, radara i lidara. Nakon 150 milisekundi, zračni jastuk 'iskače' iz podnice, stvarajući dodatnu deformacijsku zonu između A- i C-nosača. Početak serijske proizvodnje? Još uvijek nije poznat.



**U djeliću sekunde** prije sudara vanjski zračni jastuci već su spremni. U ekstremnim slučajevima, za punjenje je potrebno i do 400 litara posebnog plina

# CONTINENTAL AKTIVNI SUSTAVI UMREŽAVANJE, ESP NOVE GENE



Nesreće u kojima sudjeluju vozila, pješaci i/ili biciklisti često imaju vrlo ozbiljne posljedice. Velik broj nesreća

odvija se prilikom skretanja, pa današnji kamioni u redovitoj ponudi već imaju sustave koji prepoznaju osobe i objekte pomoću ultrazvučnih senzora, radara i kamere. No još

uvijek čekamo trenutak kada će spomenuta tehnologija postati dostupnom u osobnim automobilima. Nadalje, postoje i velike razlike između pasivnih i aktivnih sustava



**Aktivni asistent za skretanje** automatski će zakočiti vozilo ako procijeni da bi moglo doći do sudara s pješacima ili biciklistima



**Inteligentno umrežavanje** Infrastrukturni elementi poput semafora i ulične rasvjete također komuniciraju s vozilima kako bi upozorili vozače



**Prediktivni ESP** Prikupljeni podaci spremeni su u 'oblaku', a nadolazeći automobil može sam usporiti

# ASISTENCIJA, INTELIGENTNO RACIJE

asistencija. Razlika je u tome što pasivni sustavi šalju zvučna i svjetlosna upozorenja vozaču koji tek tada poduzima korektivnu akciju (kočenje, skretanje), dok je za aktivne sustave koji mogu sami odraditi iznenadno kočenje, potrebno koristiti radarske senzore visoke rezolucije. Stoga su u Continentalu razvili novi radar kratkog dometa koji radi na frekvenciji od 77 GHz, koji prepoznaje i smjer kretanja i brzinu objekata detektiranih u neposrednom okruženju vozila. Primjerice, ako vozač automobila skreće udesno, a ne vidi biciklista, sustav asistencije će najprije optičkim, a zatim i zvučnim signalom upozoriti vozača, a ne dođe li pritom do vozačeve reakcije, sustav sam odrađuje iznenadno kočenje kako ne bi došlo do sudara. Dodatno, sustav može spriječiti otvaranje vrata ako se vozilo ili biciklist približava sa stražnje strane. U pripremi je i mogućnost da temeljem brzog i preciznog radara sustav izvede manevar za izbjegavanje, uzimajući u obzir vozila i objekte u neposrednoj blizini kako ne bi nastao neki drugi sudar. Ipak, za ovu naprednu funkciju trebamo se strpjeti još neko vrijeme, a saznajemo da će 'asistent za sigurno skretanje' biti uvršten u Euro NCAP-ovo testiranje od 2022. nadalje.

## Inteligentno umrežavanje u funkciji sigurnosti

Predviđanje situacija zahvaljujući pametnom umrežavanju? Da, moguće je, zahvaljujući nadzoru prometa ispred vozila. Koristeći postojeće sustave poput kontrole stabilnosti (ESP) i kamera, 'Nadzornik prometa' prati što se događa na cesti. Stoga lako prepoznaje suhu, mokru ili podlogu natopljenu vodom (rizik od 'aquaplaninga', odnosno vodenog klina), kao i snijeg i led na kolniku. Na osnovi količine trenja između kotača i podloge, kao i GPS-koordinata, automobil može vozaču preporučiti brzinu kretanja za svaku pojedinu dionicu, odnosno sam prilagoditi brzinu kretanja ako je riječ o autonomnoj vožnji. Dodatno, 'Nadzornik prometa' sve vrijeme šalje podatke u oblak (cloud), gdje razmjenjuje informacije o količini trenja između podloge i kotača drugih vozila, kao i podatke o trenutačnim atmosferskim prilikama poput temperature zraka i količine padalina. Svi prikupljeni podaci potom se plasiraju i drugim vozilima na toj rutu, kako bi vozači bili

pravovremeno upozoreni na rizične uvjete i situacije na cesti.

## Prediktivni ESP

Continentalov sustav 'PreviewESC' može smanjiti brzinu kretanja ako vozač prebrzo 'uleti' u zavoj, bez obzira je li pogrešna procjena nastala zbog loše preglednosti ceste ili neke druge distrakcije vozača. Štoviše, povrh komunikacije između vozila, Continental razvija sustav komunikacije

između vozila i drugih objekata. Tako ćemo u bliskoj budućnosti voziti automobile koji ne samo da će komunicirati međusobno, već i s ostalim elementima prometne infrastrukture, poput pametnih semafora, aktivne ulične rasvjete, kamera za nadzor prometa i slično. Tako prikupljene, sveobuhvatne prometne informacije, pomoći će u izbjegavanju nastanka prometnih nesreća, ali i pomoći nesmetanom odvijanju prometa, uz što manje zastoja. 📍



## Schaeffler Paravan Koncept Drive-by-Wire

■ Na prvi pogled, tehnologija Space Drive može se doimati apstraktnom, ali u osnovi je razvijena za osobe s invalidnošću. Sustav upravljanja Drive-by-Wire ne zahtijeva klasične mehaničke komande upravljača i pedala, već koristi digitalnu kontrolu putem joysticka i umjetne inteligencije (ADAS-procesori). Dakle, za upravljanje se ne koristi nikakva mehanička veza, već komande stižu elektroničkim impulsima unutar milisekunde, putem kablova. Stoga je ovo idealna tehnička osnova za

potpuno autonomna vozila, koja ionako ne koriste klasičan sustav upravljanja. Posebnost sustava je u tome što se već dokazao na primjeru nekoliko tisuća konvertiranih vozila, a ima i odobrenje za korištenje u kombinaciji s drugim sensorima na vozilu, poput GPS-a, kamera i radara. Razloga za zabrinutost od otkazivanja komandi nema, jer svaka počiva na trostrukoj redundanciji. Drugim riječima, ako jedan kontroler otkáže, za istu funkciju postoje još dva rezervna rješenja.



Svi kupci su različiti.  
**Valeo ima rješenje  
za svakog od njih.**

SPECIJALIST SISTEMA PRIJENOSA

## VALEO D.M.F.\*

- > Optimalna filtracija vibracija
- > Redukcija buke
- > Komforna vožnja



Novi Valeo FullPACK DMF™ set  
**Usklađenost komponenti  
koja Vam  
olakšava popravak**

Tehničke informacije i  
uputstva za ugradnju n  
[valeoservice.it](http://valeoservice.it)

Potrebna Vam je asistencija? Nazovite  
(+39)01194951

Sito Tech@ssist  
[valeoservice.it/tech@ssist](http://valeoservice.it/tech@ssist)

**Valeo**  
Service

We care  
4you

TRUST THE SPECIALIST

RAZVIJENA ZA  
AUTOMOTIVE INDUSTRIJU

## INSTALIRANO U POSTPRODAJU DIJELOVA

Kako materijalni resursi opadaju i postaju dragocjeniji, najbolje inovacije vraćaju vrijednost. Vodeći njemački proizvođač dijelova kočnica i spojki, FTE je na prvom mjestu u promicanju održivosti. (ekološki prihvatljiva proizvodnja)

Naše čeljusti, obnovljene u našim tvornicama pomažu produljiti vijek trajanja vozila i osigurati budućnost našeg planeta. Distribuiranjem istih pokazujete svoj osjećaj odgovornosti i svjesnost o troškovima, stječući prednost nad konkurencijom. Restaurirana, obnovljena, vrijednost je dodana vrijednost koja donosi korist vama, vašim klijentima i svijetu.

# SPREMNI ZA ELEKTRIČNE

*Pored brojnih seminara na kojima educiramo polaznike o specijaliziranim temama kao što su DSG mjenjači, klimatizacijski sustavi, senzori i aktuatori, u TEC-u je ovoga puta održan seminar koji servisere priprema za prihvata električnih i hibridnih vozila*





# KORAKE



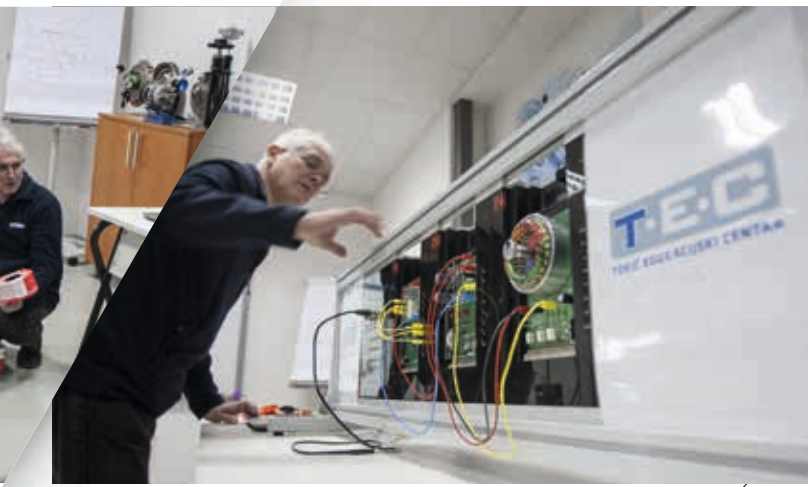
Broj punionica za električna vozila u Hrvatskoj rapidno raste, budi se svijest, osjetno je veća i ponuda novih električnih te hibridnih vozila, a uskoro počinje i turistička sezona. Sve to vrlo jasno ukazuje na činjenicu da se serviseri moraju pripremiti za prihvrat potpuno nove koncepcije pogona koja za sobom povlači i neke svoje specifičnosti i zakonitosti.

Upravo iz tog razloga početkom veljače u TEC-u je održan seminar Električna i hibridna vozila na kojem su polaznici iz prve ruke upoznali nove specijalne alate, sve karakteristike ovih vozila a susreli su se i sa konkretnim el. vozilom koje ima visokonaponsku instalaciju. U ovom slučaju to je bio VW e-Golf.

Uz dijelove video-prezentacije naš tehnički trener Zlatan Damjanović za polaznike je pripremio i iscrpnu tehničku dokumentaciju koja lako može poslužiti kao vodič u svijet servisiranja električnih i hibridnih vozila. Polaznici su imali priliku da se upoznaju sa glavnim karakteristikama i vrstama postojećih el. i hibridnih pogona uz prikaz njihovog načina funkcioniranja i glavnih osobina. Kroz seminar su obrađeni i sustavi potpore, klimatizacije i grijanja koji su prilagođeni za rad s novim vrstama pogona, a polaznici su naučili sve o karakteristikama visokonaponskih vodova koje koriste električna i PHEV vozila. Također obrađeni su i primjeri sa shemama pogona el.

vozila te načinom funkcioniranja glavnih sklopova - kontrolera, DC/AC pretvarača i punjača. Osim toga, svi su polaznici upoznati i s ključnim poglavljem sigurnosti, koje na koncu čini najveću razliku u pristupu servisiranju klasičnog ICE-vozila i E-vozila. Polaznici su upoznali i specijalne alate za rad na el. i hibridnim vozilima kao i sigurnosne procedure koje se primjenjuju pri radu na takvim vozilima uz poseban naglasak na sigurnosne metode isključivanja visokog napona. Pri tome su upoznati sa trenutno važećim zakonskim odredbama vezanim za rukovanje sa visokim naponom koje su na snazi u Republici Hrvatskoj. Seminar je pokazao da bez pripreme i edukacije nije moguće zakoračiti u novu eru u kojoj ćemo popravljati i održavati električna te plug-in vozila. 📌

KALENDAR SEMINARA	
DATUM	SEMINAR
14.-15. srpnja	DSG mjenjač
29. srpnja	Upravljanje servisom
2.-3. rujna	Auto elektriika
8.-9. rujna	Električna i hibridna vozila
16. rujna	Dijagnostika upravljačkih jedinica
23.-24. rujna	Sustavi ABS/ASR/ESP/SBC
29.-30. rujna	Dizelski sustavi PD i CR
6.-7. listopada	Benzinski motori (ubrizgavanja)
13.-14. listopada	Komunikacija CAN/LIN
21.-22. listopada	Senzori i aktuatori
28. listopada	Elektriika komfora



# STOLJETNO ISKUSTVO ZA VRHUNSKU USLUGU

*Na policama naših poslovnica, a i u otvorenom dijelu prodajnog prostora pronaći ćete najrazličitije alate s kojima svoju uslugu možete podići na najvišu moguću razinu. S pravim alatom podići ćete razinu učinkovitosti, pa samim time štedjeti vrijeme. Svaki servis vrijedan je onoliko koliko znaju njegovi majstori i koliko vrijedi alat*

Broj artikla: 183024

## UREĐAJ ZA PUNJENJE KLIME AUTOMATSKI HECTOR ASTRA

- automatski uređaj sa bazom podataka proizveden u Italiji
- višezječni digitalni display sa internim osvjetljenjem za lakši rad u prostorijama sa slabijim svjetlom
- Tri posude za ulje i kontrastno sredstvo
- Grijač spremnika rashladne tekućine
- Integrirani senzor temperature i termalni printer
- snaga vakuum pumpe 100 l/min
- mehanička blokada vaga i prednjih kotača za bezbrižni transport uređaja
- Rashladni medij: R134a
- Kapacitet obnavljanja: 400 g/min
- Vakuumpumpa: visoki postotak vakuuma
- Težina uređaja: 68 kg
- Dimenzije uređaja: 104x48x58



Broj artikla: 183025

## UREĐAJ ZA PUNJENJE KLIME POLUAUTOMATSKI HECTOR KHEOS

- kompaktni poluautomatski uređaj proizveden u Italiji
- višezječni digitalni display sa internim osvjetljenjem za lakši rad u prostorijama sa slabijim svjetlom
- mikroprocesorsko upravljanje fazama rada
- snaga vakuum pumpe 100 l/min
- interni spremnik 12 litara
- mehanička blokada vaga i prednjih kotača za bezbrižni transport uređaja
- dvije posude za ulje i kontrastno sredstvo
- Rashladni medij: R134a



Šifra artikla: 84054

## UREĐAJ ZA PUNJENJE KLIME ROBINAIR AC 690 PRO SP0000023

- Automatsko obnavljanje i reciklaža plina
- Ručno ili automatsko obavljanje funkcija
- Programsko upravljanje vakuumiranjem sustava
- Automatsko punjenje sustava plinom
- Integrirano i vođeno testiranje tlaka na A/C
- Automatsko vađenje i vaganje ulja iz sustava
- Automatsko punjenje sistema kontrastnim sredstvom
- Automatsko punjenje sistema novim uljem
- Integriran hrvatski jezik
- Integriran program propusnosti i ispiranja sistema
- Baza podataka za osobna i dostavna vozila
- Integrirani termo printer



### TEHNIČKI PODACI:

- Plin R134
- Tlak pumpe 180 L/min
- Kompresor 500 grs/min
- Kapacitet spremnika 20 kg
- Manometar 80 mm klasa 1
- Crijeva 244 cm SAE-J2196
- Dimenzije 128x69x69 cm
- Težina 110 kg
- Zemlja porijekla: EU (Italy)

Broj artikla: 212172

## UREĐAJ ZA PUNJENJE KLIME HECTOR KRISTAL BASE 4020006

- automatsko obnavljanje, reciklaža, ispušt starog ulja, vakuumiranje, provjera propusnosti sustava, punjenje sustava plinom, dodavanje novog ulja, dodavanje kontrastnog sredstva.
- snaga vakuum pumpe 70l/min. (R1234yf)
- interni spremnik 9,5 litara
- baza podataka vozila pohranjena na SD kartici
- dimenzije uređaja 1050x530x600
- zemlja porijekla: EU (Italija)
- rashladni medij: R1234yf





Ovaj dio sezone iz našeg asortimana, pored uobičajenih kvalitetnih proizvoda, donosimo i lepezu renomiranog proizvođača Beissbarth. Riječ je o svjetski priznatom brendu sa stoljetnim iskustvom u proizvodnji alata i opreme za ispitivanje te alata za vulkanizere



Broj artikla: 284156

## UREĐAJ ZA IZMJENU GUMA

BEISSBARTH 1694201113

MODEL: MS 530 S

- Pneumatsko naginjanje mjenjača guma
- Opremljen 22-inčnim (vanjskim stezanjem) okretnim okretnim stolom, dvostrukom brzinom, pneumatskim zaključavanjem glave za montažu
- Novo „svjetsko standardno“ postavljanje upravljačke papučice kako bi se izbjegla zlouporaba ili pogreška korištenjem drugih sličnih proizvoda
- Posebno dizajniran za radionice srednjeg volumena i maksimalna širina kotača 11"
- Opremljen sustavom za napuhavanje kojim upravlja pištolj bar/psi
- Dizajniran je kako bi se izbjegla ogrebotina na rubu koja nema mogućnost dodira s metalnim dijelom

- Podesivi držač kante za podmazivanje
- Upravljanje brzinama pedalom
- Vanjsko stezanje kotača 10"- 22", unutrašnje 12"- 25"
- Maksimalni promjer kotača 1000 mm, max, širina 11"
- Napajanje: 400V

Broj artikla: 284153

## UREĐAJ ZA BALANSIRANJE KOTAČA

BEISSBARTH 1694201313

MODEL: MT ZERO 6 TOUCH AWLP

- Elektronski balans kotača za osobna vozila s zaslonom osjetljivim na dodir, sustav pneumatskog zaključavanja
- Mjerenje širine ruku i sonara, svjetlosni prsten + 3 laserska pokazivača
- Grafičko korisničko sučelje omogućuje visoke performanse i točnost
- Novi digitalni zaslon visoke kvalitete LCD tehnologija, pojačavajući oštrinu i blistavost za jedinstveno digitalno iskustvo



- 22" Ekran osjetljiv na dodir s HQ grafikom
- Elektromehanička nožna kočnica
- Više prostora za utege i alate
- 3 programa: Standard, Alu 2, Alu 3
- Jedno fiksno lasersko pozicioniranje na čelične naplatke i jedan laser za automatsko pozicioniranje za unutarnje primjene težine
- Automatska provjera Daljinski pristup
- Printanje detaljnog izvješća
- Širina 490 mm
- Maksimalna težina kotača 80 kg
- Promjer kotača 10"-30" / 8"-40"
- Vrijeme balansiranja 6 sek
- Napajanje: 230V

Broj artikla: 284155

## UREĐAJ ZA BALANSIRANJE KOTAČA

BEISSBARTH 1694201405

MODEL: MT 857 L

- Elektronski balans kotača za osobni automobil s LED-zaslonom s unutarnjom mjernom rukom i unutarnjim svjetlom
- Laserski pokazivač
- Brzi ciklus balansiranja
- Novo grafičko sučelje
- Nova ergonomska nožna kočnica
- Može se nadograditi sonarom
- Širina 500 mm
- Maksimalna težina kotača 70 kg
- Promjer kotača 6" – 40"
- Napajanje: 230V



Broj artikla: 284157

## UREĐAJ ZA IZMJENU GUMA

BEISSBARTH 1694201158

MODEL: MS 630 S

- Pneumatsko naginjanje mjenjača guma pruža niz inovativnih značajki razvijeno za maksimalnu brzinu, performanse i izdržljivost
- Napredna tehnologija, posebno za krute UHP ili RFT gume
- G-frame predstavlja novi koncept proizvoda koji se ističe krutošću, robusnošću i stabilnošću
- Uključeno: poluga kuglice, 5 plastičnih zaštitnika za demontažu glave, plastična zaštita za čeljusti, zaštita od prekidača perli, četka za podmazivanje, napuhavanje kontrolirano pedalom
- Dizajniran je kako bi se izbjegla ogrebotina na rubu koja nema mogućnost dodira s metalnim dijelom
- Vanjsko stezanje kotača 10"-24", unutrašnje 12"-28"
- Maksimalni promjer kotača 1200 mm, max, širina 12,5"
- Napajanje: 400V



SVE NA JEDNOM MJESTU



Pregledaj više od 10.000 artikla



Odaberi svoj proizvod



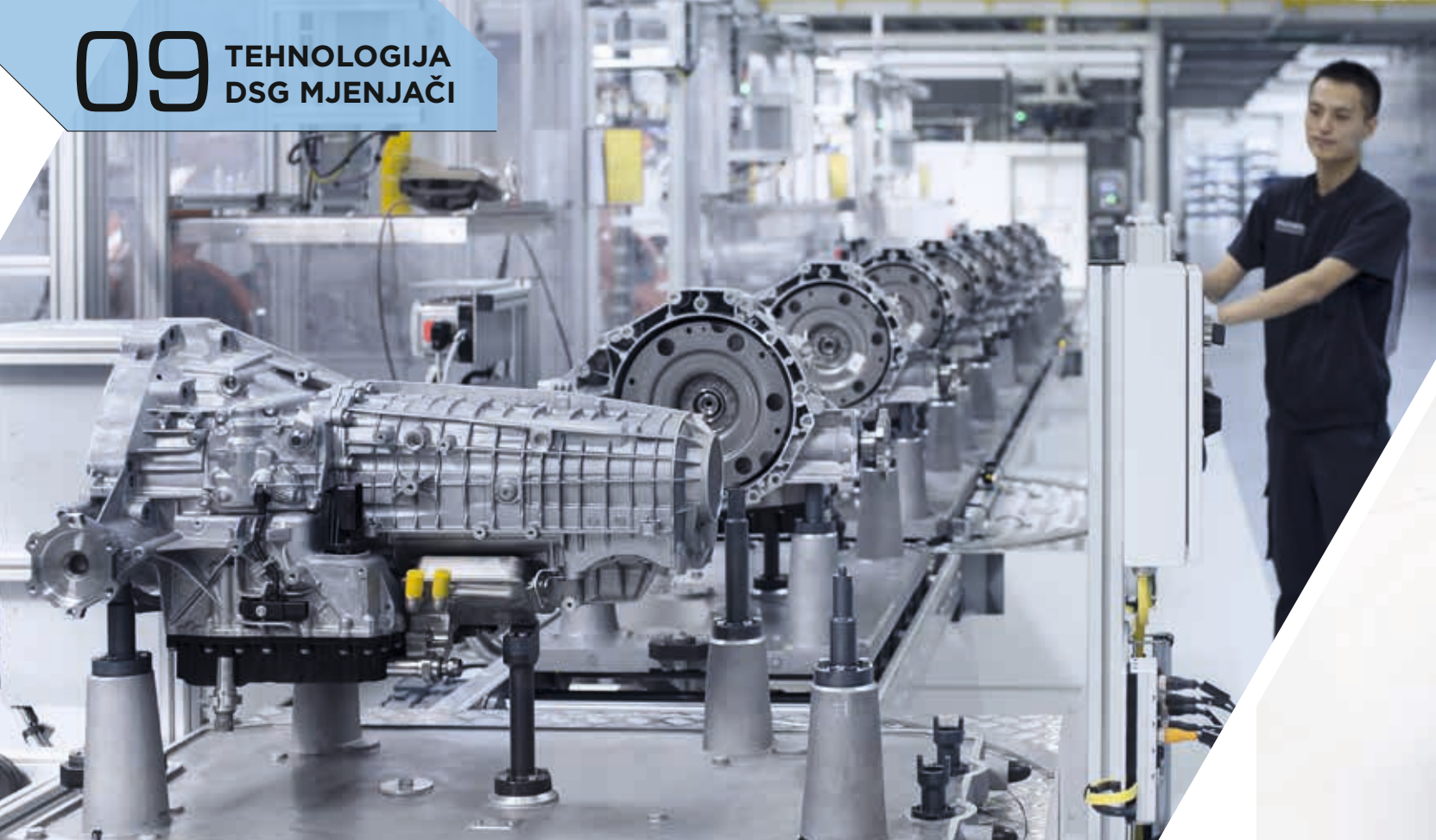
Pošalji nam upit



Izaberi dostavu u radionicu ili poslovnici

Više od 10.000 artikala na jednom mjestu. Nova web stranica alata i servisne opreme:

[www.tokic-alati.hr](http://www.tokic-alati.hr)



## AUTOMATIKA I MALE TAJNE

*Naše je tržište oduvijek bilo sklono ručnim mjenjačima, dijelom zbog ponude i cijene, a dijelom zbog nasljeđa. Međutim, pojavom mjenjača s dvostrukom spojkom (popularnog DSG-a) trendovi su se drastično promijenili. Danas je automatik poželjan, a evo kako pristupiti DSG sustavu*

→ Glavna osobina klasičnog automatskog mjenjača je nepostojanje izravne mehaničke veze između motora i kotača. Ta je veza prekinuta hidrauličnim prijenosom – popularnim Wandlerom. To znači da motor ne može u potpunosti predati svu snagu na kotače jer najprije treba povećati broj okretaja kako bi se snaga preko turbinskih kola u hidrauličkom pretvaraču pomoću uskovitanog ulja prenijela na kotače. Zato bi vozilo s automatskim mjenjačem uvijek imalo slabije performanse i veću potrošnju goriva od identičnog vozila s ručnim mjenjačem. Prednosti automatike bile su isključivo komfor za vozača – nema spojke ni brige oko mijenjanja stupnjeva prijenosa.

### DSG je pokrenuo revoluciju

DSG je uklonio te razlike uz znatno manje dimenzije i omogućio vozačima jednake ili

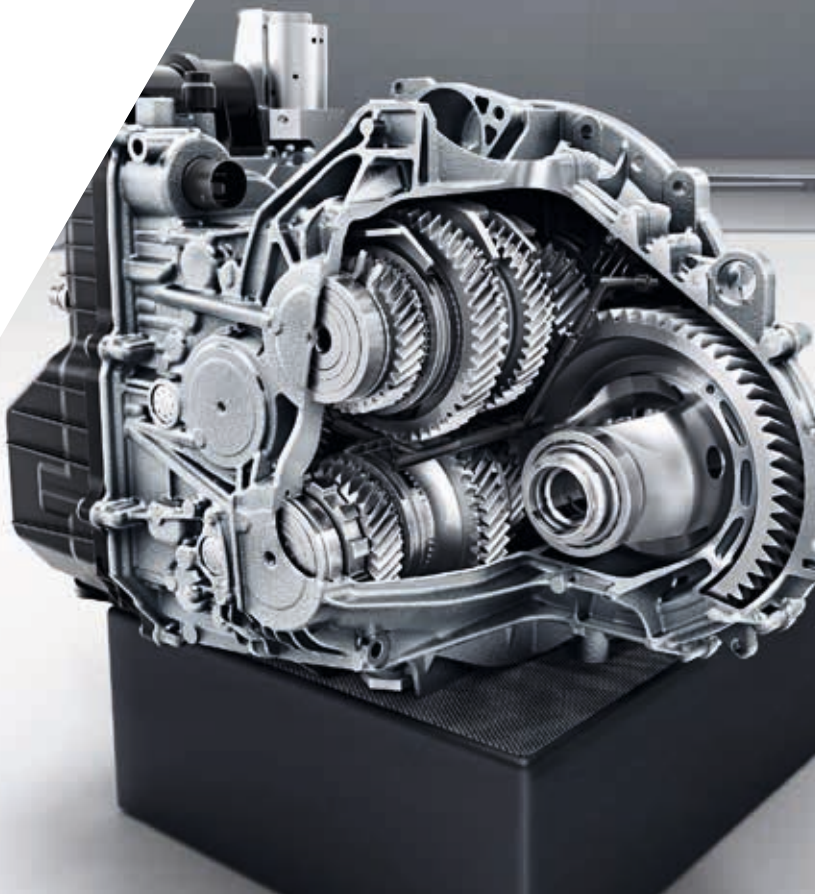
čak bolje performanse u odnosu na ručni mjenjač, dajući istovremeno puni komfor koji pruža klasična automatika.

Tajna DSG mjenjača je u tome da on u osnovi funkcionira po principu klasičnog mjenjača, s istim principom prijenosa snage preko zupčanika i sinkronih elemenata. Međutim, on radi kao dva odvojena mjenjača koja rade neovisno, a spajaju se u šupljaj spojničkoj osovini gdje je osovina jednog mjenjača uvučena u osovinu drugog i one se okreću neovisno. Svaka od ovih osovin završava s ozubljenjem na koje je stavljena spojka koja izravno prenosi moment motora. Baš kao i kod ručnog mjenjača. Time se izbjegava gubitak snage, a zahvaljujući neovisnom radu dva sklopa, dok je jedan stupanj prijenosa ukopčan preko jednog dijela mjenjača, sljedeći stupanj je također već uključen, ali je njegova spojka odvojena. U trenutku kada se odvoji jedna spojka

druga se odmah uključuje i idući stupanj je ukopčan. Tako je izmjena brža u odnosu na običan mjenjač, a prijenos snage je identičan i potpuno automatiziran. Naravno da ovakav precizan i sinkroniziran rad zahtijeva isto tako precizan mehatronički sklop - hidraulične elemente kontrolirane elektronikom koji pomiču vilice u mjenjaču i spajaju zupčanike. Taj sklop na temelju niza senzora u samom mjenjaču u djeliću sekunde određuje u kojem režimu vozilo radi i kada je trenutak za izmjenu stupnja prijenosa. Zato je potreban i visoki hidraulički

### JESU LI DSG MJENJAČI PRESKUPI I OPASNI?

Iako izgleda da su popravci na DSG-u skupi i da se rješavaju zamjenom svega dvije ili tri skupe komponente, stvarnost nije tako crna. Svi ti elementi izuzetno su otporni i pouzdani te ako je redovno izvedeno servisiranje i ako vozilo nema jako veliku kilometražu ovi sustavi besprijekorno funkcioniraju dugi niz godina bez posebnih troškova.



**Tajna DSG mjenjača je u tome da on u osnovi funkcionira po principu klasičnog mjenjača, s istim principom prijenosa snage preko zupčanika i sinkronih elemenata**

## KAKO PREPOZNATI LOŠE STANJE DSG MJENJAČA?

Da bi pri testiranju vidjeli funkcionira li mjenjač ispravno potrebno je u probnoj vožnji vidjeti jesu li promjene stupnjeva glatke i bez zadržke, trzanja ili čudnih zvukova. Također, nikakva curenja ili vlažna mjesta na kućištu mjenjača nisu poželjna. Za starije izvedbe važno je postoji li adekvatna dokumentacija o pravodobnoj zamjeni ulja i servisima. Sustav mehatronike DSG mjenjača podložan je prilično opširnoj dijagnozi putem dijagnostičkih uređaja. Tako se pregledom putem dijagnostike i praćenjem ne samo eventualnih grešaka već i radnih stanja mjenjača na dijagnostici u vožnji mogu uočiti eventualne nepravilnosti. Naravno, pri kupnji vozila sve ove probe često nije moguće provesti, ali i na najmanji znak problema u probnoj vožnji mjenjač treba podvrgnuti dijagnostici. U protivnom se izlažemo riziku popravka odnosno zamjene mehatronike što je zahvat od nekoliko tisuća kuna.

Kod modela sa suhom spojkom unatoč preciznom postupku aktivacije treba imati na umu i da su takve izvedbe također podložne trošenju, kao i obične spojke. Ali naravno, u znatno dužem intervalu. Zato prilikom probne vožnje ni tijekom naglih ubrzanja ne smije biti „proklizavanja“ i gubitka snage. Baš kao ni kod obične neispravne spojke ručnog mjenjača jer to znači da su i spojke DSG-a istrošene te da ih treba mijenjati. To je zahvat koji se može izvršiti samo kod školovanih mehaničara uz upotrebu specijalnih alata radi pravilne montaže i podešavanja.



tlak posebnog ulja u mehatronici koji ide i do 60 bara! Konstrukcija prijenosa nalik onoj ručnog mjenjača omogućila je gotovo identičnu veličinu, što je omogućilo ugradnju u sve klase vozila. S godinama su i ovi mjenjači doživjeli izmjene, a naši ih vozači uglavnom povezuju s vozilima VW koncerna gdje su doživjeli najveću popularnost, iako ih i drugi proizvođači koriste.

### Noviji sustavi su različiti

Raniji modeli imali su povezan sustav ulja u mjenjaču i mehatronici uz korištenje tzv. „mokre“ spojke. U tom slučaju elementi spojke su u uljnoj kupki te pri aktivaciji, uslijed tlaka ulja, fiksno spajaju elemente spojke i direktno prenose moment. Kod novijih modela sklop mehatronike je hermetiziran i sadrži svoje vlastito ulje nevezano uz ulje u sklopu zupčanika.

Također je i spojka zamijenjena „suhom“ spojkom (kod manjih motora) koja radi na principu klasične spojke, gdje dvije spojke u istom kućištu naizmjenice spajaju prijenose zupčanika klasičnim postupkom povezivanja lamele i potisne ploče. Raniji modeli imali su 6 stupnjeva, a novije modele sa suhom spojkom, osim po nedostatku vanjskog filtra i hladnjaka, prepoznajemo i po 7 stupnjeva. Upravo ove konstrukcije diferenciraju mjenjače u pogledu održavanja, ali i skrivenih problema koji mogu nastati u radu. Za ranije modele koji koriste zajedničko ulje bitna je njegova kvaliteta i čistoća koja se osigurava preko filtra ulja, a također postoji i sustav njegova hlađenja. Zato se zamjena ulja obavezno izvodi svakih 60.000 km uz zamjenu filtra. Ulje ovdje ima težak zadatak jer pod visokim tlakom, koji stvara mehanički pogonjena pumpa, ono mora

aktivirati i spojke i hidraulične elemente za izmjenu brzina.

### Isključivo tvornička reparacija

Kod novijih modela mehatronika je hermetički zatvorena s električnom pumpom i iz nje vire samo cilindri aktuatora koji pokreću vilice u mjenjaču i poluge spojki. Uz njih tu se još vide i kontaktne površine senzora, a sklop sadrži svoje posebno ulje. Kako su spojke suhe, ulje u ostatku mjenjača nije tako opterećeno jer podmazuje isključivo zupčanike kao i u ručnom mjenjaču.

U ovom sklopu zabranjena je svaka intervencija, zamjena ulja i bilo kakva reparatura. Taj složeni sklop koji radi pod visokim tlakom proizvođači repariraju isključivo u tvornici gdje ga mogu i testirati. Mehatronički sklop ranijih modela također se ne reparira u radioničkim uvjetima. 🚫

# JE LI LJETNA GUMA VAŽNIJA OD ZIMSKE?

*Koliko god zimska guma bila važna tijekom niskih temperatura toliko je ljetna guma ključna za sigurnu vožnju preostalih 7-8 mjeseci u godini. Evo koliko je važna i kako joj pristupiti*



Iako se čini da je pod kotačima, osim zimi, velika količina gripa, pred ljetnom su gumom brojni zadaci. Izuzetno velika lateralna opterećenja, snažna kočenja i ubrzanja, velike razlike u trenju, aquaplaning, pa čak i crni led, klizav asfalt...


I zato, iako je osjećaj upravljivosti veći nego sa zimskom gumom, pred ljetnom gumom su i veće brzine te zapravo veći zadaci jer je pažnja vozača manja i prelaze se veće udaljenosti. Tijekom razvoja gume najveći iskorak tu je svakako napravio Continental koji je davno za potrebe testiranja izgradio svoje podloge koje su u početku stvarale maksimalni faktor trenja do  $\mu=1,2$ . Međutim, nakon nekoliko tisuća mjerenja taj se faktor trenja smanjio i stabilizirao na 0,6 do 0,8 te je postalo očigledno da guma mora ostvariti svoj optimum u svim uvjetima i na svim podlogama. Pritom treba imati na umu i gaznu površinu koja na prosječnoj gumi iznosi oko 120 četvornih centimetara, a valja znati i da je samo 20 posto te površine u punom kontaktu s neravnom podlogom. I zato, dok kupujete gumu znajte da automobil vozi i skreće na četiri točke koje su često površine svega 5x5 centimetara.

## Kompromisne mješavine

Kažu, lako je napraviti gumu koja savršeno drži podlogu kad je ravna, ali ne može adekvatno promijeniti smjer. Isto tako lako je napraviti ljetnu gumu koja je vrhunska po suhom, ali opasna po mokrom. Upravo je takvo stvaranje

kompromisa povod tajnih recepata u kojima proizvođači imaju omjere sastojaka (silika, crni ugljik, polimeri, prirodna guma, smole...). Savršenim doziranje određenih sastojaka mijenjaju se svojstva, a pritom treba paziti i na samu konstrukciju gume, bazu, krutu zonu, noseći sloj... Isto tako valja voditi računa i o očekivanjima koja se stavljaju pred gumu jer nije isto kupujete li pneumatike za prosječan mali automobil ili tešku i brzu limuzinu sa stražnjim pogonom.

## Asortiman za svakoga

Baš kao i u proizvodnji, sve navedeno trebalo bi imati na umu i prilikom izbora gume za vaš automobil. Koliko vam je važno prianjanje na suhom, a koliko na mokrom, jedan je od glavnih kriterija prilikom izbora ljetne gume. Neizostavan kriterij svakako su i financijski okviri jer kupac iz svog budžeta ne može izaći. Zato mi u svojim poslovnicama držimo asortiman koji savršeno pokriva potrebe i profile svih vozača, a uključuje premium gume Continentala, zatim srednjeg razreda Sportiva i Nexen, te brend Nordexx sjajnog omjera uloženiog i dobivenog. Pritom, budući da su ekologija i ekonomičnost sve važniji, nije uvijek pravilo da je jeftinija guma isplativija. Jer, tu je i rok trajanja gume, a na etiketi možete pročitati i razred otpora kotrljanja (od A do G) s kojim možda možete uštedjeti više goriva nego što ste s cijenom same gume. Pritom, izborom bolje gume mogli biste uživati u tišem kotrljanju, većem komforu, boljim performansama i sigurnijim svojstvima. 



# Razvojni spojevi gume visokih performansi (UHP)

## Glavne komponente mješavine UHP



Silika



Crni ugljik



Polimeri - sintetička guma

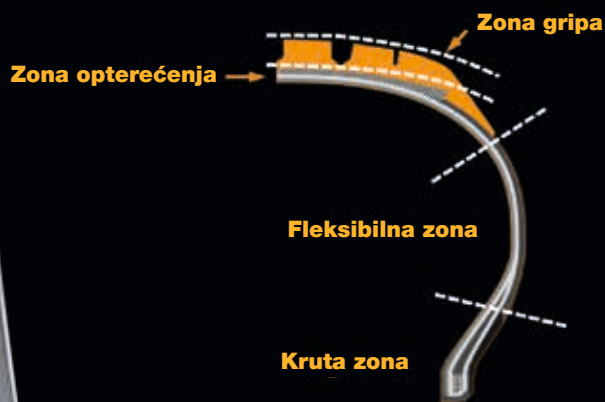


Prirodna guma



Smole

## Gdje se optimizira grip



### Zona gripa

Gazna površina, noseći sloj, uzorak-šara



### Zona opterećenja

Baza, slojevi, oblik gume



### Fleksibilna zona

Bočne stranice, slojevi, unutrašnjost

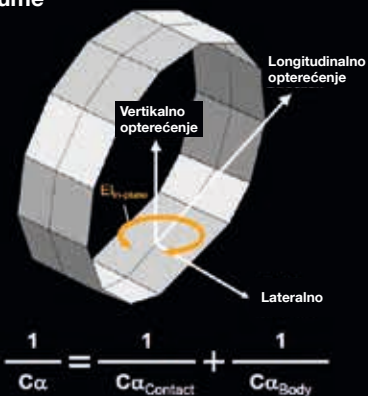
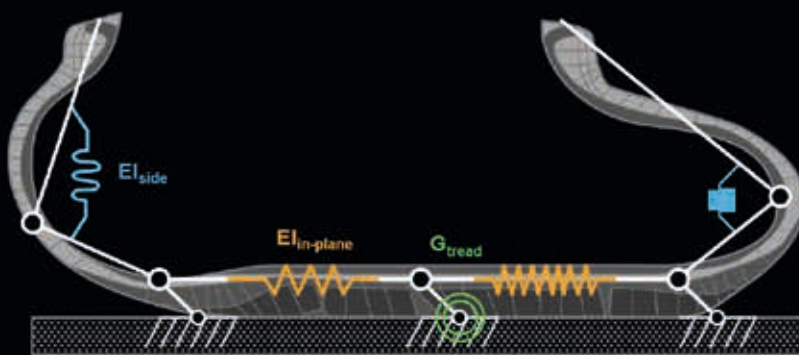


### Kruta zona

Dosjed s felgom, rub gume

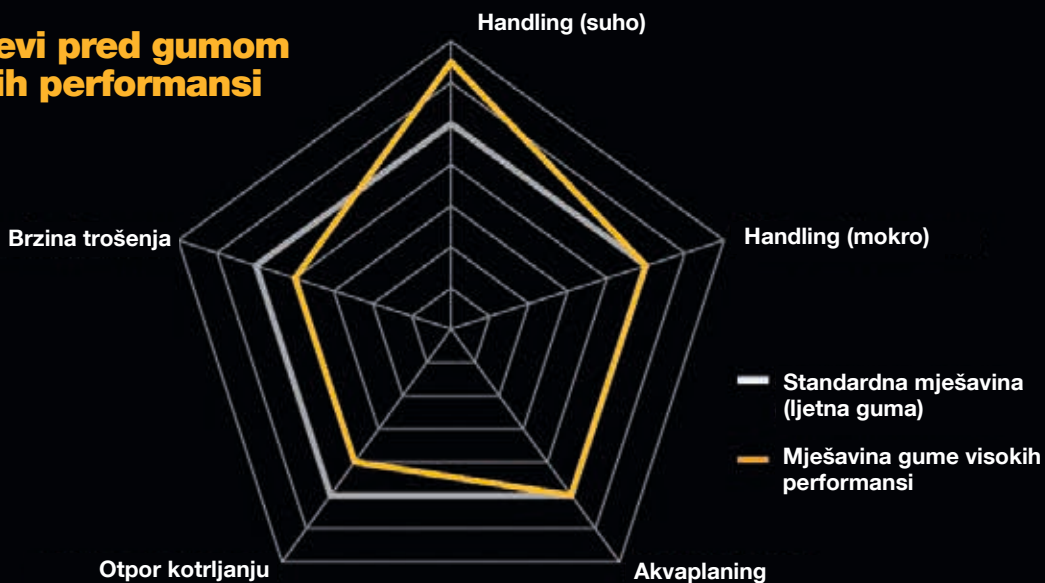
## Što smjesu vrhunske gume čini iznimno učinkovitom

Proračun sila, elastičnosti i opterećenja na temelju kojeg je nastala konstrukcija gume



$$\frac{1}{C_\alpha} = \frac{1}{C_{\alpha_{\text{Contact}}}} + \frac{1}{C_{\alpha_{\text{Body}}}}$$

## Zahtjevi pred gumom visokih performansi





## ZDRAVA ALTERNATIVA POPULARNOJ LIMUZINI

*Bez obzira na generaciju, BMW X1 izuzetno je zanimljiva obiteljska alternativa klasičnoj bavarskoj limuzini Serije 3. Izuzetno je pouzdan, ali mu ni cijena nije niska, pogotovo ako je riječ o drugoj generaciji koja je često prešla puno kilometara*



Baš je ta 2015. godina nezgodna kad je riječ o modelu BMW X1 jer toga godišta možete pronaći potpuno različite modele opremljene istim motorom u rasponu cijene od 90 do 180 tisuća kuna. Razlog takvoj konfuziji jest smjena generacija. Prva serija BMW-a X1 (F84) proizvodila se od 2009. godine i zapravo je riječ o modelu napravljenom na platformi BMW-ove Serije 3 (E90). Odnosno, ta prva generacija imala je pogon na stražnje kotače, pa čak i više prostora za koljena nego što je to nudila Serija 3. Ali, svejedno je vrlo zanimljiva jer u svojih 4,47 metara dužine daje puno originalnosti, povišenu karoseriju i sjajnu svakodnevnu upotrebljivost. Osim toga, riječ je o modelu koji

po DEKRA-inim i svim drugim istraživanjima slovi kao osjetno pouzdaniji od prosjeka svoje klase. Jedino, a to je bilo prilično nezgodno, modeli do 2013. godine imali su "predugačak" pogonski lanac, probleme sa španerima, pa je u konačnici lanac znao i pucati što je dovelo do problema koji je mogao značiti i potrebu za novim motorom koji je stajao oko 8500 eura. No, noviji modeli više nemaju tu "bolest" i zapravo je riječ o jednoj od najboljih prilika za kupnju kad je riječ o pouzdanosti. Najveći problem tog modela danas je izgled interijera koji je bio nedovoljno atraktivan čak i kad je bio nov. U vrijeme kad je prva generacija bila aktualna to se BMW-u najviše zamjeralo. Modeli nakon 2012. godine dobili su kvalitetnije

materijale u kabini, ali to još uvijek nije ništa naročito. Uglavnom, modeli prve generacije zaslužuju preporuku ako su proizvedeni između 2013. i 2015. Takvi modeli na našem tržištu najčešće dolaze u izvedbi 16d i 18d. U oba slučaja riječ je o robusnom 2,0-litrenom dizelašu snage 116 KS, odnosno 143 KS kod jače izvedbe. Najčešće je riječ o modelima sa samo stražnjim pogonom, a cijene im se kreću od 80 do 115 tisuća kuna za 2015. godište.

### Isto godišta, a potpuno drukčija priča

Istog godišta možete pronaći puno zanimljiviju ponudu druge generacije modela BMW X1 (F48) koja se proizvodila od 2015. do 2018.



#### PONUĐA DIJELOVA

Šifra	Opis	JMJ	Cijena u kunama
200436	Filter nafte	1 kom	387,00
201049	Filter ulja	1 kom	129,00
212466	Filter zraka	1 kom	215,00
259020	Filter kabine	1 kom	363,00
207015	Disk ploča	2 kom	809,00
236474	Disk pločice	1 set	1.149,00
236498	Disk ploča	2 kom	499,00
236484	Disk pločice	1 set	759,00
271854	Vilica	1 kom	672,00
112887	Grijač	1 kom	195,00
41857	Remen kanalni	1 kom	94,00
262641	Hladnjak	1 kom	2.259,00
247704	Hladnjak klime	1 kom	1.696,00
259102	Štangica stabilizatora	1 kom	125,00
271593	Glavčina kit	1 kom	1.259,00

\* Cijene su informativnog karaktera, podložne promjenama i uključuju PDV



godine. Upravo je ove godine taj model redizajniran tako što je dobio bolju multimediju, odnosno nove dizajnerske značajke u obliku još upečatljivije i veće prednje maske (još veće bubrege). S obzirom na puno bolji stil i slične kilometraže, druga generacija, barem ako je riječ o 2015. godištu, ispada daleko bolja kupnja.

Za razliku od prethodnog modela taj noviji BMW X1 postavljen je na platformu koju dijeli s modelima Mini Countrymana. Dakle, riječ je o platformi s prednjim pogonom sDrive, ali i opcijskim na sve kotače kada se naziva xDrive. Kabina je postala još prostranija, materijali bolji, a motori snažniji. Tako je model sDrive18d osnažen na 150 KS i 330 Nm, a sDrive20d na 190 KS i 400 Nm. Postoje i izvedbe s ručnim mjenjačem, ali preferiraju se modeli s 8-brzinskim automatikom. Svakako treba vidjeti kako vam se sviđaju sjedala koja su u lošijim izvedbama zaista malena i nedostojna ostatka automobila. Bolja sportska sjedala su fantastična. Pažnju posvetite i centralnom ekranu koji je u početnim izvedbama siromašan, može biti bogatiji, a u top izvedbama ima i navigaciju. Taj bi bilo najbolje imati.

Potrošnja, ako je riječ o dizelskim modelima, u pravilu je vrlo niska. Na otvorenoj cesti može se kretati od 5,5 do 6,5 litara, ovisno o izvedbi, veličini kotača i pogonu, a u gradu ne bi smjela prelaziti 8,5 l/100 km. Mjenjač radi fantastično, osjećaj na volanu je lagan i prozračan, ali ne i tipično BMW-ovski. Cijene redovitog održavanja jesu nešto više, ali riječ je o modelu koji u servis treba ići svake dvije godine, pa je taj viši trošak donekle opravdan.

Dobro prekontrolirajte oštećenja karoserije, recimo poklopac motora koji je aluminijski i zapravo se ne može popravljati. Provjerite jesu li spomenuta sjedala u dobrom stanju, njihovi nosači, a svakako i središnji oslonac za ruke

koji je često slomljen. U konačnici, taj je model ipak iz razreda skupljih premium izvedbi te podrazumijeva vožnju s dobrim osiguranjem. Cijene nisu niske, ali BMW X1 novijeg godišta može biti zanimljiva alternativa skupim novim modelima. Zapravo ga nije moguće kupiti za manje od 130 tisuća kuna, a takvi modeli imaju i gotovo 200 tisuća kilometara. Odnosno, po oglasnicima ćete pronaći svakakve "zanimljive" izvedbe, ali i Njemačku kao navedenu lokaciju vozila. Dakle, na to još treba platiti posebne poreze i maržu trgovca. Bilo bi poželjno pronaći model koji ima manje od 100 tisuća kilometara, koliko je većina vozača BMW-a X1 napravila u samo dvije-tri godine. 📌



## ZA POČETNIKE, ALI I POVRATNIKE

*Jednostavan za upravljanje, vrlo ekonomičan s gorivom, pouzdan i jednostavan za održavanje, Yamahin redni četverocilindraš dostupan je u dvije inačice, kao naked ili poluoklopljeni Diversion*



Svi kupci koji su u potrazi za 'prvim velikim' motociklom jednostavno ne mogu zaobići Yamahu XJ6. Velika je vjerojatnost da su ju upoznali tijekom osposobljavanja za A kategoriju, jer ih brojne autoškole imaju u svojoj floti. Ne bez razloga! Riječ je o motociklu srednje klase prilagođenom početnicima, kako po snazi, tako i po ergonomiji. Sjedalo je nisko i udobno, Yamaha dobro surađuje s vozačem te vrlo poslušno izvršava sve

njegove naredbe. Uz to, upravljivost je opuštena i agilna, dok je prednji ovjes ipak za nijansu premekan u odnosu na konkurenciju. Pogonski agregat, koji je zapravo slabija izvedenica onog iz Fazera 600, razvija 78 KS pri 10.000 o/min, te okretni moment od 60 Nm pri 8500 o/min. U donjim i srednjim okretajima ima sasvim dovoljno snage, a rado se vrti sve do crvenog područja na okretomjeru. No, XJ6 prije svega briljira u skromnoj

potrošnji, nježnim odgovorom na gas te vrlo preciznom spojkom koja se lako dozira. Početnicima i povratnicima iznimno je važna sigurnost tog motocikla koja je na zavidnoj razini, i to zahvaljujući dobrom ABS-u te vrlo učinkovitim kočnicama.

U svijetu rabljenih motocikala Yamahin allrounder kotira kao vrlo pouzdan i kvalitetan, što je pokazao i Motorevijin test izdržljivosti na 50.000 km, nakon kojeg ni jedan sklop motora nije bio ni blizu granice





## STANJE NA TRŽIŠTU

Ponuda XJ6 u Hrvatskoj je solidna, a u oglasniku prednjači poluoklopljena izvedba Diversion. Bez problema se mogu pronaći primjerci s manje od 30.000 km, a ponuda započinje već od 3500 eura. No oprez - velik je broj ovih motocikala bio u službi autoškola pa dobro proučite povijest vozila. Isto tako, dajte si truda i potražite tragove mogućeg pada jer se ovaj motocikl većinom kupovali početnici koji su skloni tim 'egzibicijama'. Ponuda u inozemstvu započinje na 3000 eura, što zapravo navodi na zaključak da je unos ovog modela neisplativ.

potrošenosti. Naprotiv, svi ventili su uredno brtvili, bregaste su gotovo u tvorničkom stanju, baš kao i klipovi i cilindri. Predmet kritika bili su 'koščati' mjenjač te stražnji amortizer koji pod opterećenjem suputnika stiže do granica svojih mogućnosti. Uz to, krajem testa poslušnost je otkazala kontaktna bravica. Ipak, to ne mijenja činjenicu da rabljeni XJ6 nudi vrlo mnogo motocikla za izuzetno fer cijenu. 📌

PONUĐA DIJELOVA	Cijena
Filtar ulja Hiflo	65,00 kn
Filtar ulja K&N	106,00 kn
Set lanac+lančanici DID 520 VX3 otvoreni zlatni	996,00 kn
Set lanac+lančanici RK 520 XSO otvoreni zlatni	1094,00 kn
Čep kartera	45,00 kn
Filtar zraka Hiflo	146,00 kn
Filtar zraka K&N	526,00 kn
Kočne pločice prednje EBC sinter metal	281,00 kn
Kočne pločice prednje TRW sintered sv	194,00 kn
Kočne pločice stražnje EBC standard	179,00 kn
Kočne pločice stražnje TRW standard	165,00 kn
Kočni disk prednji EBC	1494,00 kn
Kočni disk prednji TRW	1723,00 kn
Kočni disk stražnji EBC	789,00 kn
Kočni disk stražnji TRW	1034,00 kn
Brtva poklopca ventila original	359,00 kn
Brtva vijka poklopca ventila	89,00 kn
Brtva poklopca kvačila Athena	98,00 kn
Brtva poklopca paljenja Athena	66,00 kn
Brtva kartera Athena	104,00 kn
Brtva ispuha	29,00 kn/kom
Gumica ventila Athena	33,00 kn
Vodena pumpa komplet original	1594,00 kn
Termostat	416,00 kn
Hladnjak motora	1148,00 kn
Set kvačila TRW	1180,00 kn
Anlaser	955,00 kn
Pločica ventila	20,00 kn/kom
Kopčice oklopa	66,00 kn/10 kom
Retrovizori	315,00 kn/kom
Ručica poluge kvačila JMT kovana	191,00 kn
Ručica prednje kočnice JMT	250,00 kn
Sjedało Shad	2310,00 kn
Nožna poluga mjenjača original	799,00 kn
Nogare suvozača	215,00 kn/set
Set ležajeva volana Tourmax	393,00 kn
Set semeringa vilice Athena	110,00 kn
Cijev vilice JMP	1334,00 kn
Set ležajeva prednjeg kotača All Balls	141,00 kn
Ublaživač udarca stražnjeg kotača	99,00 kn/kom
Regler Tourmax	929,00 kn
Relejanlaser Tourmax	458,00 kn
Prekidač kvačila JMP	88,00 kn
Prekidač stop svjetla JMP	79,00 kn
Bobina	1044,00 kn
Senzor položaja gasa	653,00 kn
Akumulator Exide ET12B-BS	550,00 kn
Svjjećica NGK CR9E	83,00 kn/kom
Ispušni top slip-on Leovince SBK	6014,00 kn

\* Cijene su informativnog karaktera, podložne promjenama i uključuju PDV

## HEROJ LOKALNIH DOSTAVA

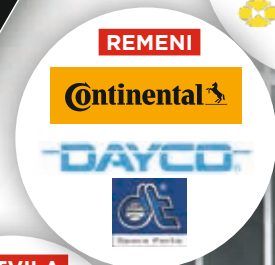
*Mnogi još nisu prežalili pomalo zaboravljene 'Tamiće', a da takav koncept i danas ima smisla najbolje dokazuje Fuso Canter koji je s godišnjom proizvodnjom od 140 tisuća primjeraka najprodavaniji kamion grupacije Daimler*

→ Ukupna masa početnog modela postavljena je na 3,5 t kako bi se njime moglo upravljati s vozačkom dozvolom B kategorije, ali dugovječna kamionska šasija s dvostrukim stražnjim kotačima ipak podrazumijeva za oko 150 kg manju legalnu nosivost od usporedivog Sprintera. S druge strane, Canterova kabina s ravnim nosom omogućuje preko 80 cm duži teretni prostor dok mu je krug okretanja manji za oko 1,5 metara, a prohodnost na uskim prostorima moguće je poboljšati izborom uže kabine (1696 mm). Uz Canter su dostupne daleko brojnije nadogradnje za specijalne poslove kao i četiri osovinska razmaka u rasponu od 2,5 do 3,85 metara. Gornji dio ponude čine modeli ukupne mase 6,0, 6,5, 7,5 i 8,55 tona, pri čemu šasija najkapacitetnijeg modela može podnijeti šest tona, što je za gotovo 1,8 tona više od usporedivog Mercedes Atego.

Izvrstan pristup motoru omogućuje mehaničko podizanje kabine koje je suvišno kod redovitog servisiranja jer su trajno dostupne sve tekućine, filtri i baterija. Rad pri niskim okretajima upućuje na dugi životni vijek motora sa 130, 150 ili 175 KS. Uz Euro 6 neizbježan je AdBlue aditiv dok filter krutih čestica prije izmjene kod 300.000 km ne zahtijeva održavanje. Regeneracija se odvija automatski ili ručno. Prijenosu snage služi pomalo krut

i neprecizan 5-stupanjski mjenjač čiji je krajnji stupanj produljen do omjera 0,723, ali se uz kratke prijenose diferencijala brzina 90 km/h odvija pri visokih 2200 o/min čak i kad se odabere 6-stupanjski automatizirani Duonic mjenjač s dvije spojke.

Time je Canter najefikasniji u lokalnoj distribuciji pri čemu valja računati na minimalnu potrošnju 10 l/100 km. Čak i kod najtežih izvedbi dolazi s 12-voltnom električnom instalacijom i hidrauličnim kočnicama sa serijskim Brake Assist sustavom kojima pomaže motorna kočnica snage 50 kW. Spoj jednostavne i moderne tehnike čini ga privlačnim i kod kupnje rabljenog, ali to ne znači da na neke stvari ne treba obratiti pažnju. Kod Fusa je to prije svega kondenzator klime koji se prepoznaje po toplom zraku koji dopire iz ventilacije ili činjenica da se motor pregrijava u leru. Također, treba provjeriti stanje brtvi i cijevi koje znaju prijevremeno degradirati te dovesti do puštanja ulja. Prije kupnje, a posebno kod vozila s više od 300.000 km, obavezan je pregled amortizera čija se istrošenost prepoznaje po neugodnim vibracijama, blagom vrludanju prilikom kočenja ili sporijem odazivu papučice gasa. Naravno, to može biti povezano i s lošim stanjem kočionih diskova no dobra je vijest da sve potrebne kvalitetne zamjenske dijelove kao i potrebnu potrošnu robu možete pronaći u brojnim Tokić poslovnica. 📍



Zbog velike nosivosti i relativno kompaktnih dimenzija, Fuso Canter je osim u dostavnoj izvedbi vrlo popularan i u drugim inačicama - od građevinskih vozila s dvostrukom kabinom, sa sandukom ili kranom iza, preko brojnih komunalnih izvedbi do raznih posebnih nadogradnji.



**SVJETLOSNA OPREMA**

ALCAR SIGNAL LIGHTING GROUP  
HERTH+BUSS  
HELLA KAMAR  
MAGNETI MARELLI

**ELEKTRIKA**

BOSCH  
HERTH+BUSS  
HELLA dt

**FILTRI**

MAHLE  
MANN FILTER Hengst FILTER  
SOGEFI

**KVAČILA**

LUK Valeo  
SACHS

**AMORTIZERI**

febi bilstein dt MONROE  
SACHS

**HLADNJACI**

HELLA  
Nissens Valeo  
NRF

**AKUMULATORI**

TQ EXIDE  
VARTA

**KOČNICE**

BERAL  
febi bilstein dt  
Valeo

**ULJA**

MANNOL  
Shell TOTAL Castrol

**DODATNA OPREMA**

JOST R  
WISTRA CARRO CONTROL  
VERIGA

**MOTORNA GRUPA**

GOETZE MOTORENTEILE  
GLYCO TRW  
BF  
Niral  
MAHLE

**DIJELOVI MJENJAČA**

Euroricambi  
ZF

**DIESEL**

BOSCH  
dt febi bilstein

**ZRAČNI JASTUCI**

Continental  
NEOTEC  
febi bilstein dt

**ŽARULJE**

OSRAM  
NEOLUX GERMAN TECHNOLOGY  
HELLA

**DIJELOVI OVJESA**

SAMPA LEMFÖRDER  
TRW febi bilstein dt  
MOOG

Svi dijelovi dostupni su radnim danom od 8 do 20 sati, odnosno subotom od 8 do 15 sati. Više informacija potražite na [www.tokic.hr](http://www.tokic.hr), slanjem upita na [teretni@tokic.hr](mailto:teretni@tokic.hr) ili pozivom na 01 3033 916 i 091 5637 760.



## UVIJEK JE SUNČANO U PULI

*Novi poslovni zamah Tokićeva poslovnica u Puli pratila je premještanjem na novu lokaciju te proširenjem ponude i prostora*

**Tokić poslovnica Pula**

**Valturska 82, Pula,**

**Tel: 052/651-034**

**E-mail: p032@tokic.hr**

**Radno vrijeme:**

Pon - pet: 7 - 20 h

Sub: 8 - 15 h



Kroz svoje poslovnice i tehničko-servisne centre u Istri tvrtka Tokić iz godine u godinu bilježi kontinuirani rast. Tome svakako pridonosi i novootvorena poslovnica u Puli.

Firma Tokić u Puli je prisutna već više od deset godina kroz model franšiznog poslovanja, a ove se godine nakon akvizicije našeg dugogodišnjeg poslovnog partnera, firme Autocentar Marinići, poslovnica preselila na novu lokaciju. Cilj je naravno poboljšanje raspoloživosti i kvalitete usluge. Prijašnja lokacija i veličina poslovnice jednostavno više nisu mogle pratiti nabujali obujam posla. Također, važno je napomenuti kako je Istra prilično velika regija i samim time je vrlo specifična. I to je jedan od razloga

premještanja poslovnice, jer sada je ona u stanju vrlo brzo opskrbiti sve poslovne partnere i servisere. Dio Istre ipak se pokriva poslovnicom iz Rijeke, ali za ostatak se brine ova u Puli. Nova poslovnica maksimalnu podršku daje svojim franšiznim partnerima, kojima bi novi centar trebao biti dodatna podrška u razvoju. Treba istaknuti da se svakodnevno radi i na poboljšanju internih skladišnih i logističkih procesa, te da svaki mali iskorak na bolje usređuje.

### **Novi standardi na tržištu**

Nova lokacija donosi i drugačije standarde pa tako poslovnica u Puli trenutno na stanju ima više od 25 tisuća artikala. Sami poslovni prostor veličine je tisuću četvornih

metara, a ono na što treba biti posebno ponosan je činjenica da je sam dizajn i izgled poslovnice postavio nove standarde na tržištu autodijelova i to ne samo u Hrvatskoj već i u široj regiji. Trenutačno u poslovnici radi devet zaposlenika, s ciljem zapošljavanja novih radnika. Pet blagajni osigurava tečno poslovanje pa se nikad ne stvaraju gužve. Za potrebe dostave trenutno su predviđena tri vozila, a na teren izlaze svaka dva sata. Naravno, prate se i povratne informacije od

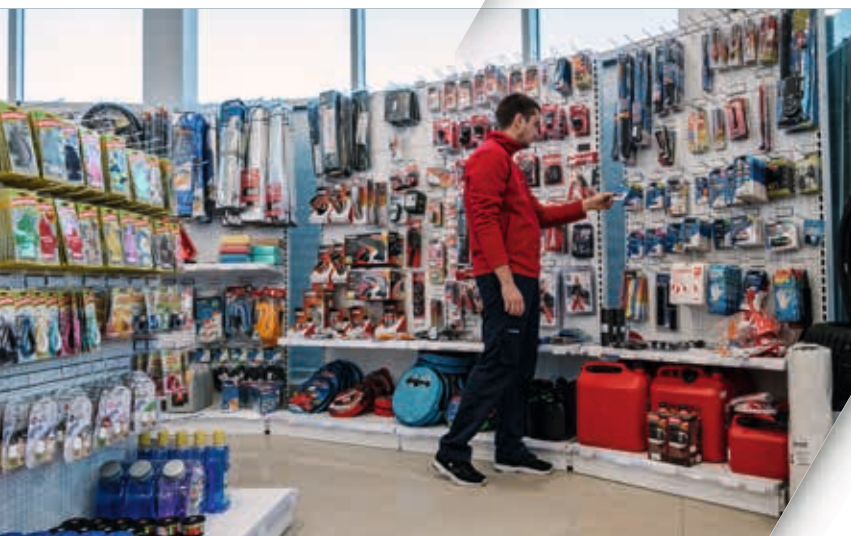
**“ Nova lokacija donosi i drugačije standarde pa tako poslovnica u Puli trenutno na stanju ima više od 25 tisuća artikala**



partnera kako bi bili spremni prilagoditi se zahtjevima koje postavlja tržište. Strateška pozicija u najvećem gradu Istre omogućila je kupcima da sve potrebe za svog

**“ Srce svakog Tokić centra su djelatnici koji neprestanim ulaganjem kroz interne procese školovanja osiguravaju najveću kvalitetu usluge prema kupcima**

limenog ljubimca riješe na jednom mjestu. Naravno poslovnica je prepoznata kao prodajno mjesto rezervnih dijelova za sva vozila, a pogotovo ona novije proizvodnje, gdje se nude autodijelovi renomiranih proizvođača čiji se proizvodi koriste u prvog ugradnji kod novih vozila. Srce su svakog Tokić centra djelatnici koji neprestanim ulaganjem kroz interne procese školovanja osiguravaju najveću kvalitetu usluge prema kupcima. 📌





## USPJEŠNO DO PUNOLJETNOSTI

*Na državnoj cesti D1, na izlasku iz Jastrebarskog, poslovnica Špagnut uskoro će napuniti 18 godina otkako je postala referenca za autodijelove u regiji*

Poslovnica Jastrebarsko  
Trešnjevka 33,  
Jastrebarsko

Tel: 01/6282 877

E-mail: jastrebarsko@  
tokic-partner.hr

**Radno vrijeme:**  
Pon - Pet: 8-19; Sub: 8-14 h



Dobra lokacija prepoznata je još u proljeće 2012. godine kada je na izlasku iz Jastrebarskog, uz samu državnu cestu D1, prvi put otvorena poslovnica s rezervnim autodijelovima. Dobro poslovanje brzo je preraslo tadašnjih 90 kvadrata skladišnog i prodajnog prostora, pa se već nakon četiri godine poslovnica morala proširiti. Srećom, prostora se pronašlo na istoj adresi, pa je novi prostor dosegao površinu od više od 180 četvornih metara.

Pritom, poslovnica u Jastrebarskom sa simpatičnim i sposobnim timom prodajnih savjetnika prirodno funkcionira s otvorenim prodajnim dijelom u kojem se kupac može upoznati sa sezonskim i univerzalnim

prodajnim asortimanom. U ovom trenutku tamo se možete prisjetiti na ponudu zimskih guma, kasnije će tu doći ljetne, a uvijek možete razgledati i sitne potrepštine koje dobro dođu, kako vozačima tako i mehaničarima.

### Rekordno brze isporuke

S druge strane pulta nalaze se tri blagajne koje jamče brzinu usluge, ali i 10 tisuća artikala spremnih na trenutačnu isporuku. Pritom, čak je i najlošija opcija isporuke fantastično brza jer poslovnica u Jastrebarskom ima čak tri, odnosno šest dnevnih dostava, ako se redovitima iz LDC skladišta u Sesvetama pribroje još tri koje dolaze iz Lučkog na putu

do obližnjeg ACC servisa Mravunac. Zbog toga je isporuka bilo kojeg artikla rekordno brza.

Pogotovo jer djelatnici u poslovnici telefonski i digitalno komuniciraju sa svojim partnerima i klijentima te ih sa stanjem na skladištu i vremenom isporuke izvještavaju u realnom vremenu. Isto tako, poslovnica je opremljena dostavnim vozilom koje na teren izlazi doslovno po potrebi servisera i kupaca kako bi kvalitetu

**“ Poslovnica smještena na periferiji grada Jastrebarsko pokriva regiju od Klinča Sela do Karlovca, preko Krašića i Sv. Jane do Žumberka i Draganića**



usluge podigla na najvišu moguću razinu. Svi koji dolaze u poslovnicu jako dobro znaju da im djelatnici, prodajni savjetnici, uvijek stoje na raspolaganju te da će im pomoći korisnim savjetom. Pogotovo jer su među njima dva mehaničara i jedan autoelektričar, pa je poslovnica Špagnut i svojevrsni informativni centar. Brzina dostave vrlo je važna i zbog ljetnih mjeseci, sezone, kada je osjetan prolazak turista, pa samim time i kvarova na njihovom vozilima. Pritom je upravo Tokićeva poslovnica ta koja servisima osigurava brzu i kvalitetnu uslugu jer turistima, strancima pa i domaćima, bez obzira na egzotiku vozila potrebni zamjenski dio mogu dostaviti u najkraćem mogućem roku. 📍





## KVARNERSKI STUPOVI

*Najrazgranatija mreža prodavaonica autodijelova u Hrvatskoj, uz strateško pozicionirana centralna skladišta, osigurava tvrtki Tokić brzu i kompletnu isporuku dijelova. Sjajan primjer tomu daju i tri riječke adrese, prvi kvarnerski stupovi*



Specifičnosti poslovanja na području Rijeke i Kvarnera taj zapadni dio naše mreže poslovnica čine posebno uzbudljivim i izazovnim. Od iznimne važnosti na tom području svakako je naše centralno skladište u Rijeci kao polazišna točka opskrbe svih značajnih servisnih radionica osobnog i teretnog programa u regiji. Posebna važnost poslovnice smještene na adresi Viškovo 138 jest njen logistički aspekt u opremanju dijelovima naših partnera u dijelu Istre koji dostavama nije pokriven iz poslovnice u Puli.

### Riječki centar autodijelova

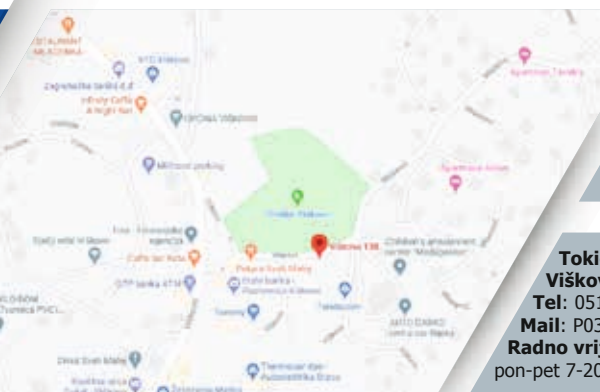
Na toj lokaciji s 19 djelatnika i pet blagajni, ali i sedam dnevnih dostava, dijelovi izlaze iz poslovnice i skladišta na ukupno 800 četvornih metara. Inače, riječ je o adresi dobro poznatoj još od 2011., a koja je krajem prošle godine počela poslovati pod imenom Tokić. Odmah uz nju, na susjednom kućnom broju, nalazi se poslovnica koja se prodajom autodijelova bavi već više od 20 godina, ali i ona je krajem 2019. poslovanje nastavila pod kapom tvrtke Tokić. Riječ je o tradicionalnom prodajnom mjestu autodijelova u Rijeci koje

se kroz godine specijaliziralo za prodaju autoelektrike i servisnog materijala za autoelektričarske radionice.

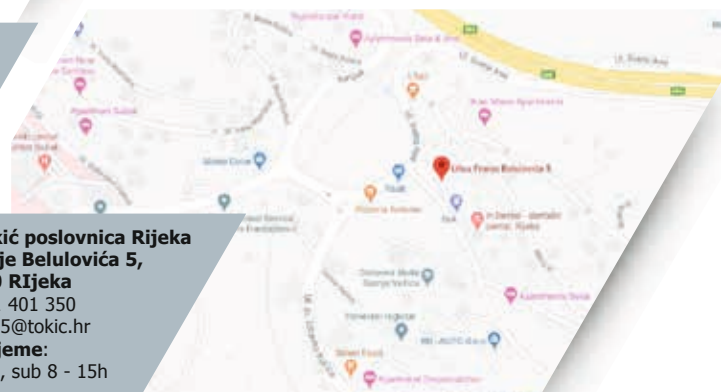
### Od Krka do Gorskog kotara

Pored dvije poslovnice u Viškovu, na 20-ak minuta vožnje, u samom gradu Rijeci nalazi se još jedan kvarnerski stup od posebnog značaja za istočni dio grada, kao i za otok Krk te Gorski kotar. Posebnost ove poslovnice s 12 djelatnika je veliki "show room" u kojem možete pronaći širok izbor alata, kao i specijalizirane opreme za radionice. 📍





**Tokić poslovnica Viškovo**  
**Viškovo 137, 51216 Viškovo**  
**Tel:** 051 503 657  
**Mail:** P034@tokic.hr  
**Radno vrijeme:**  
 pon-pet 7-20, sub 8 - 15h



**Tokić poslovnica Rijeka**  
**Franje Beluovića 5,**  
**51000 RIjeka**  
**Tel:** 051 401 350  
**Mail:** P035@tokic.hr  
**Radno vrijeme:**  
 pon-pet 7-20, sub 8 - 15h

**Tokić poslovnica Viškovo**  
**Viškovo 138, 51216 Viškovo**  
**Tel:** 051 257-514  
**Mail:** P033@tokic.hr  
**Radno vrijeme:**  
 pon-pet 7-20, sub 8 - 15h



# DOBRA RASVJETA POČETAK JE SVAKOG USPJESNOG POSLA

*Kako god okrenete, bez dobre rasvjete posao se ne može napraviti, pa ni početi. Osim toga, uz dobar vid i rasvjetu radit ćete brže i preciznije, svakako i sigurnije te ćete biti učinkoviti. Predstavljamo vam novi program s polica naših poslovnica koji okuplja rješenja tvrtke Scangrip*

Visokoučinkovita rasvjetna rješenja danskog proizvođača nadmašuju tržišne alternative, kako kvalitetom, tako i preciznošću, te su namijenjena pravim profesionalcima koji traže najbolji mogući alat. Scangrip je predan usavršavanju

dizajna i kvalitete pa su mu proizvodi iznimno izdržljivi, a dostupna je i linija potpuno vodootpornih proizvoda. Svaki proizvod prolazi najvišu kontrolu kvalitete pa tvrtka ponosno nudi trogodišnje jamstvo.

## I-VIEW naglavna punjiva svjetiljka s bezdodirnim senzorom 03.5026

Svjetiljka I-VIEW opremljena je najnovijom tehnologijom punjivih baterija s iznimno dugim vijekom trajanja. Kod senzornog načina rada, I-VIEW se uključuje i isključuje pomakom ruke ispred svjetiljke. Ergonomsko oblikovanje za savršenu udobnost. Čvrsta podesiva platnena traka. Izdržljive i elegantne svjetiljke I-VIEW otporne su na prašinu i vodu (IP65) te teže samo 120 g. I-VIEW dolazi u nadograđenoj inačici od čak 125/250 lumena.



## Štapna led svjetiljka MAG 03.5400

Linija MAG nudi iznimno moćne svjetiljke koje pružaju znatno bolju moć osvjetljenja zahvaljujući najnovijoj LED tehnologiji visokih performansi, pa tako i ovaj model sa SMD LED diodama i reflektorom raspolaže s do 300 lumena. Karakterističan elegantan dizajn ručnih svjetiljki MAG osigurava ergonomično i jednostavno rukovanje. Glava svjetiljke je fleksibilna te ju je moguće podesiti do kuta od 180 stupnjeva, a jamstvo iznosi čak tri godine.



## BONNET LIGHT Line C+R LED svjetiljka za motorni prostor 03.5240

Najbolja svjetiljka za rad ispod poklopca motora na tržištu s poboljšanom snagom svjetla od 1000 lumena. Otporna je na prašinu i vodu te je izuzetno male mase. Nova BONNET LIGHT DUAL SYSTEM svjetiljka može se puniti putem gumenog kabela dugog pet metara, pružajući tako neograničene mogućnosti. BONNET LIGHT isporučuje se s držačem s kukama koje osiguravaju čvrsto prisanjanje uz poklopac motora, bez ogrebotina. Kad se koristi bez kabela, može sjajno poslužiti kao svjetiljka za pregled vozila. BONNET LIGHT svjetiljku moguće je pomoću teleskopskog držača ili fleksibilne drške s prijanjaljom postaviti na vjetrobransko staklo te upotrebljavati kao radno svjetlo unutar kabine. Dužina nosećeg dijela iznosi od 120 do 170 cm.



## Izdržljivi akumulatorski LED reflektor NOVA 3K C+R 03.5441

Punjiva inačica s naprednim sustavom Dual System snažna je 3000 lumena te omogućava podešavanje svjetline u pet razina. Zahvaljujući integriranoj ručki svjetiljka se lako prenosi. Fleksibilno postolje može se upotrijebiti kao vješalica te za postavljanje svjetiljke pod željenim kutom. Drška je namijenjena za izravnu montažu na postolje SCANGRIP TRIPOD. Svjetiljke NOVA s jedinstvenim sustavom DUAL SYSTEM punjive su te dolaze s kabelom koji pruža neograničene mogućnosti primjene. Isporučuju se s jednostavnim zaslonom s prikazom kapaciteta baterije i preostalog vremena rada. Zahvaljujući integriranoj funkciji kontrole svjetla putem BLUETOOTH-a, s lakoćom možete upravljati s do četiri radne svjetiljke.

## MINIFORM LED svjetiljka u kompletu 03.5404

Džepna radna svjetiljka s vršnom baterijskom svjetiljkom osvjetljenja do 200 lumena debela je svega 13 mm. Ima udobnu ergonomsku dršku i dva načina rada. Glava svjetiljke je fleksibilna te ju je moguće podesiti do kuta od 180 stupnjeva. Dolazi sa snažnim ugrađenim magnetom i čvrstom kukom za radni pojas.



## Punjiva džepna led svjetiljka MAG PEN 03.5116

MAG PEN 3 džepna je radna svjetiljka sa SMD LED diodama i reflektorom od 80 lumena. S poboljšanim svjetlosnim tokom i funkcionalnosti pruža snažno osvjetljenje iz glave svjetiljke i preciznog gornjeg svjetla. Kompaktan dizajn omogućuje pristup čak i najnepristupačnijim mjestima. Dolazi s ugrađenim magnetima u okretnom držaču i na dnu, za fleksibilno pozicioniranje, ali i s trogodišnjim jamstvom.





## Svjetlo koje nadilazi očekivanja i povećava sigurnost

Nadogradite prednja svjetla s **NIGHT BREAKER®** obitelji

Kad se, uz povećanje prometa, vaš vid počne pogoršavati vožnja noću može postati noćna mora. Sve izgleda bolje kada vozite sa svjetlima visokih performansi iz obitelji NIGHT BREAKER®: njihova iznimna svjetlosna snaga proizvodi puno svjetliji i vrlo dug snop svjetla. To vam omogućava da se osjećate sigurnije, vidite i budete viđeni bolje, te učinite noćnu vožnjom opet zadovoljstvom. Provjerite zašto se sve više vozača odlučuje za NIGHT BREAKER® svjetla. Nadogradite sada svoja svjetla za: bolju vidljivost noću, više vremena za reagiranje i sigurnije putovanje.



Svjetlo je **OSRAM**

**OSRAM**



# USREDOTOČENI NA USLUGU

*Sistematizacijom posla s fokusom na usluge u kojima je najbolji, bez nepotrebnog rasipanja energije na marginalne djelatnosti, ACC Šimunić svakodnevno dokazuje svoju izvrsnost*

**ACC ŠIMUNIĆ**  
Samoborska cesta 100a  
Stenjevec, Zagreb

te:| 01/3730-361  
e-mail: simunic@acc-servisi.hr,  
assimunic@gmail.com

**radno vrijeme:**  
Ponedjeljak-petak: 8-12 i 13-17 h



U servis ACC Šimunić uvijek je lijepo svratiti, kako nama tako i svim klijentima koji prepoznaju sve vrijednosti koje su braća Dario i Igor Šimunić kroz godine izgradili. Uostalom, riječ je o prvom servisu koji je u Hrvatskoj prepoznao vrijednosti ATR-ove servisne mreže Auto Check Center te joj pristupio.

## POVIJEST

Servis je osnovao otac Marijan Šimunić 1974. godine. U početku je u servisu bilo dvoje zaposlenih da bi preseljenjem na drugu lokaciju početkom 90-ih broj djelatnika narastao na osmero. Servis je započeo rad servisiranjem vozila i popravcima, a danas uz to nudi i dijagnostiku vozila s nekoliko različitih dijagnostičkih uređaja, punjenje klima-uređaja, ispitivanje kočnica na ispitnim valjcima.

Bilo je to još 2013. godine što se u svijetu servisa može smatrati i davnim jer u godinu dana poslovanja jedne servisne jedinice poslovanje nekoliko puta može promijeniti smjer. No, fokusirani kapetan za kormilom servisa ACC Šimunić jako dobro zna i drži svoj smjer, a to prepoznaju i svi njegovi klijenti. Jer, oduvijek je poznato, na ovoj



su adresi serviseri usmjereni na elektriku i mehaniku, bez distrakcije i preuzimanja poslova zbog kojih se ne bi mogli posvetiti primarnom zadatku, klijentu s problemom. I to je razlog zbog kojeg se vozači vraćaju na ovu adresu. Osim toga, na velikom parkiralištu servisa, koje je uvijek puno, lako ćete doznati pravu servisnu informaciju te se općenito informirati o nekom rabljenom vozilu. ACC Šimunić od svojih početaka prati najviše standarde ACC mreže, kako po pitanju edukacije, tako i u opremljenosti servisa. Servis djeluje na površini od oko 200 četvornih metara organiziranih za vrlo

jednostavan prijem i izmjenu vozila. Broj dizalica s nekadašnje dvije narastao je na četiri, dok je broj djelatnika narastao na pet iskusnih serviseru. No, kako Dario govori, vrlo brzo uslijedit će i dodatno osvježanje servisnim pozicijama i kadrovima. Otkad je pristupio ACC mreži, pa čak i od vremena kad je otac vodio servis, ekipa servisa Šimunić sklona je stalnom moderniziranju, poboljšanjima i unaprjeđenju. Posljednji dokaz tomu su i ispitni valjci za kočnice kojima se ACC Šimunić opremio. U konačnici, to je servis u koji je dovoljno samo jednom doći da bi mu ostali vjerni i uvijek mu se vraćali. 📍



*ACC Šimunić  
ćete zapamtiti  
ne samo zato  
što je prvi  
pristupio  
mreži već i  
zbog posebne  
energije, ali i  
izvrsne usluge*





## NAJVEĆA HRVATSKA MOMČAD

*Nadaleko poznata zagrebačka adresa sa stanicom za tehnički pregled naoružana je s više od 15 servisnih pozicija i isto toliko servisera, pa samo u jednom danu može obraditi više od 100 automobila*

**ACC AUTO SIGET**  
Siget 17, Zagreb

te: 01/6502-230  
email: siget@acc-servisi.hr;  
radiona@autosiget.hr

**Radno vrijeme:**  
Pon – pet: 8 – 17h; Sub: 8 – 14h

→ Kad smo prvi put pisali o ACC Auto Siget nazvali smo ga zagrebačkim gigantom jer to je uistinu adresa koju rijetko koji servis može nadmašiti veličinom, brzinom i svestranošću. Dakako, to je najveći servis u ACC mreži, a sigurno i jedan od najvećih, ako ne i najveći servis u Hrvatskoj uopće. Jer, teško je i zamisliti radionicu koja može ponuditi čak 11 dizalica, dvije kanalne pozicije te još pet slobodnih natkrivenih pozicija za slobodan servis, a onda i 15 servisera. Velika ekipa sjajno funkcionira s razmjenom informacija i zapravo je riječ o sjajno uigranoj momčadi. Jer, nema tog problema kojeg reprezentacija servisera iz ACC Siget ne može riješiti u najkraćem mogućem roku. Na koncu, upravo je to i razlog što ovaj servis u jednom danu uspije 'progutati' više od 30 automobila na redovnom

servisu i još toliko na ispitnoj stanici za test prigušenja amortizera i sila kočenja. U vrijeme izmjene zimskih i ljetnih guma servisom prođe još 70 vozila. Izuzetna dinamika naslonjena na veliko korporativno iskustvo ATR-ove mreže vrlo brzo stvaraiskusne mehaničare. No, u Sigetu ne nedostaje ni stručnjaka s majstorskim ispitima, a čak troje servisera ima najviši majstorski ispit za mehaničara, električara i limara. Kao veliku i obostranu pogodnost svakako

*ACC Auto Siget s  
razlogom uživa kulturni  
status najvećeg servisa u  
Hrvatskoj*

treba istaknuti usku povezanost s Auto klubom Siget koji godišnje odrađuje više od 40 tisuća tehničkih pregleda, a na koji je ACC Auto Siget doslovno naslonjen. Dakako, to je istovremeno i izvor važnih informacija, zbog tolikog protoka automobila, o svim vrstama problema, o novostima i trendovima. Popularnost ove adrese utoliko je veća jer u ACC Auto Siget svi članovi HAK-a imaju pogodnosti u obliku besplatnog pregleda prije tehničkog pregleda, montaže guma ili testiranja kočnica i amortizera. Jednostavno, ovo je lokacija na kojoj možete dobiti kompletnu uslugu, bez obzira je li riječ o dijagnostici, balansiranju guma, elektronici, limariji, lakiranju... Najveća domaća momčad servisera spremna je na sve zadatke uz veliku podršku dijelova, ali i alata te servisne opreme s polica tvrtke Tokić. 📍



# SERVISERA



*Jednostavno ne postoji problem koji u Sigetu nećete riješiti jer osim mehaničara s majstoriskim ispitima tamo je i oprema kompletna*



## POVRATAK DOMAĆEG AUTOSPORTA UZ TOKIĆ

*Nakon više od 100 dana apstinencije od domaćeg autosporta, sezonu je otvorila brdska utrka u Skradinu, a upravo ju je Tokić već tradicionalno podržao. Spektakl nije izostao, a zabilježene su i zapažene vožnje članova Tokić Racing Teama te nevjerovatni rekordi*

→ Iako brojni vozači zbog pandemije koronavirusa nisu uspjeli pripremiti

automobile i pokazati se u punom sjaju, prava predstava na ovogodišnjoj 14. po redu skradinskoj utrci nije izostala. Nastupilo je 112 vozila iz šest zemalja, utrka se pratila i s jahti pored staze, a uz stazu je bilo više tisuća gledatelja. Vozili su europski prvaci, postavljen je apsolutni rekord staze, naši vozači su popravljali svoje rekorde, a zabilježeni su i nevjerovatni nastupi mladih vozača. Poput 17-godišnjeg Matije Jurišića, sina našeg automobilskog asa Marija Jurišića, koji je nastupio s prestižnom Škomom S2000 grupe A. Od treninga do finalnih vožnji Matija, kao trofejnik kartingaš i državni prvak u kartingu, značajno se ubrzavao i tako dogurao do pobjede u Grupi A te 3. mjesta u Prvenstvu Hrvatske u Kategoriji I – što je nezapamćen rezultat za mladog vozača. Pored 70-ak hrvatskih vozača ukupno je zauzeo četvrto mjesto, dok je u generalnom poretku bio 15., a istovremeno je postavio rekord staze u klasi A-2000. Izniman je bio i naš Željko Pavičić u svom posebno prerađenom Opel Kadettu osvojivši 4. mjesto grupe 3 povijesnih vozila.

### Čudesna vožnja za ljudi rekord

Svoj rekord popravio je i Dejan Dimitrijević, bivši vozač Tokić Racing Teama, a definitivno najbolju vožnju pokazao je Simone Faggioli za volanom prototipa Norma M20FC. Uz prosječnu brzinu od 144,225 km/h i vrijeme od 1:22,257 minuta probio je dosadašnji rekord staze za čak 8 sekundi. Maestralno vrijeme! No, u zbroju vožnji to mu ipak nije pomoglo da dospije do generalne pobjede koja je pripala sunarodnjaku Talijanu Cristianu Merliju u prototipu Osella FA30 Zytec LRM koji je ukupno bio brži za 0,306 sekundi. 🏆



### PRISUTNOST TOKIĆA U AUTOSPORTU

Kroz 14. Nagradu Grada Skradina Tokić je nastavio uspješnu suradnju sa AK Mihovil te dao doprinos u organizaciji manifestacije. Zadovoljni smo što je prostor Tokić Racing Teama na utrci još jednom izazvao ogroman interes. Kao i u poslovnim aspektima, tako i u autosportu želimo pokazati da smo najbolji u onom što radimo i drago nam je da naši partneri to prepoznaju. Naš franšizni partner Auto-Tim odradio je velik dio pomoći u organizaciji i promidžbi te su brojni gosti i poslovni partneri u nedjelju posjetili naš Tokić kornar.







Mi mislimo na  
gume 24/7

Tako da vi ne  
morate

**N FERA** *Sport*

**Novo**



**NEXEN** NEXEN TIRE

**NEXEN TIRE EUROPE s.r.o.**

Bucharova 1314/8, 158 00 Praha 13, Czech Republic T +420 242 493 216

E-mail ales.kosina@nexentire.com [nexentire.com/cz](http://nexentire.com/cz)



OFFICIAL PARTNER OF  
MANCHESTER CITY FOOTBALL CLUB

# DOMINANTNI U HRVATSKOJ, ZAPAZENI I U EUROPI



*Uz brojne pojedinačne i ekipne titule Prvaka Hrvatske, članovi Tokić Racing Teama bilježe sve zapaženije rezultate u inozemstvu, čime polako ali sigurno rade proboj ne samo na regionalnoj, već i na europskoj sceni*

## Offroad specijalist

Betamotor Croatia tim svoje ime već nekoliko godina gradi na domaćim i regionalnim off road moto događajima. Sastoji se od ekipe stručnjaka za terenski motociklizam: voditelja tima, mehaničara, promotora i trenera. Vozački predstavnik je Matija Zec koji je na neki način povratnik u redove Tokić Racinga i natjecateljskog tima koji je ujedno i regionalni zastupnik za vrhunske enduro i trial motocikle marke Beta. No, to nije bez razloga jer su brojni subjekti prepoznali potencijale mladog Matije Zeca, Bete kao proizvođača i Tokića kao dobavljača rezervnih dijelova i ostalog trkačkog materijala. Sve navedeno rezultiralo je prvim mjestom u Prvenstvu Hrvatske u disciplini extreme enduro, kao što joj i ime govori najbrutalnijoj kategoriji terenskog motociklizma. Osim titule nacionalnog prvaka u ovoj zahtjevnoj kategoriji, posebno smo ponosni na 24. mjesto na Erzbergrodeu, najtežem jednodnevnom extreme enduro natjecanju u svijetu. Planovi Beta Croatia tima za 2020. još su ambiciozniji. Vozačku postavu proširit ćemo za još jednog mladog vozača, dok će Matija Zec pokušati zadržati titulu Prvaka RH. Nastupima na još ponekoj extreme utrci naš Matija pokušat će se etablirati na međunarodnoj enduro sceni, te se nametnuti kao sportaš impresivne izvedbe na stazi. Uz vrhunski sport već neko vrijeme kontinuirano radimo na razvoju triala, bazne tehničke discipline za razvoj mladih potencijala u offroad motociklizmu. Sve u svemu, u 2020. nastavljamo s kontinuiranim napretkom, što bi bez pomoći tvrtke Tokić d.o.o. bilo puno teže.

### Matija Zec

**Matični klub:** B.B.M. Autoservis

**Vozilo:** Beta 300rr. Racingbeta

**Disciplina:** Extreme Enduro





## Docdyno / Motoubrzanje i Supermoto

**Vozачi:** Zdravko Petričević, Marko Sitar, Ilija Vetnić, Luka Končarević, Sanjin Rajak

**Matični klub:** MOTO KLUB "DOC DYNO"

**Vozila:** Kawasaki ZX12R Supercharger, ROTREX, BMW S1000RR, Yamaha R6, Ducati Panigale, Kawasaki ZX10R

**Disciplina:** Moto ubrzanje klasa serija OPEN, Moto ubrzanje klasa PRO 600, Moto ubrzanje klasa PRO OPEN, Moto ubrzanje klasa Superstreet

## Vitrina puna pehara

Članovi MK Docdyno u 2019. su se natjecali u moto utrkama u disciplinama Motoubrzanje i Supermoto te su osvojili više pojedinačnih i ekipnih priznanja. Tako su već četvrtu godinu zaredom osvojili naslov ekipnog prvaka Hrvatske u disciplini Motoubrzanje, što je i njihova najveća specijalnost. Također, članovi MK Docdyno proglašeni su ekipnim pobjednicima motociklističkog Kupa Hrvatske Vilko Sever. U njihovoj vitrini s peharima nalaze se Zlatni trofej Međimurske županije i Zlatni Trofej Osječko-baranjske županije, a proglašeni su pobjednicima Kupa grada Slavenskog Broda i pobjednicima Kupa grada Osijeka. MK Docdyno već godinama dominira na utrkama ubrzanja u svim klasama, uz poznata imena. Tako je Marko Sitar postao prvak Hrvatske u klasi Pro Open, a Luka Končarević viceprvak Hrvatske Moto ubrzanje klasa Serija Open, što su prestižne kategorije u kojima su dopuštene i opsežnije modifikacije na motociklima. Mladen Bićanić okitio se titulom viceprvaka Hrvatske u klasi Serija 600, dok je Zdravko Petričević ubilježio 2. mjesto na vrlo zahtjevnom europskom kup-natjecanju u klasi Superstreet.

Za sezonu 2020. planiran je nastup na svih osam utrka Motoubrzanja u kalendaru natjecanja Hrvatskog motociklističkog saveza, kao i nastup na svim utrkama Otvorenog međunarodnog motociklističkog natjecanja Moto ubrzanja Drag racing Hungary u najjačoj klasi Superstreet, čime članovi MK Docdyno pokazuju svoju snagu i kompetenciju izvan granica Hrvatske.



## Luka Crnković / Motocross

### Prvak Hrvatske u najjačoj klasi

S obzirom na prošlogodišnju ozljedu noge koja je onemogućila optimalnu fizičku pripremu, ova sezona prošla je iznimno dobro. Početak sezone započeo je pobjedama na pojedinačnim utrkama Otvorenog prvenstva Hrvatske, a ostatak je protekao u istom tonu. Brojnim pobjedama i predanim treningom Luka je osigurao još jednu u nizu titula prvaka Hrvatske u najjačoj klasi hrvatskog motocrossa.

Ovogodišnjim osvojenim naslovom te ukupno petim naslovom prvaka Hrvatske Luka je zaslužio i prestižnu nagradu 'Zlatna kaciga'. Vrhunski rezultati nisu ostali nezamijećeni, štoviše, stigao je i poziv izbornika Hrvatske reprezentacije za sudjelovanje u predstavljanju Hrvatske na Kupcu nacija u nizozemskom Assenu. Nažalost, tehnički problemi s motorom bili su pitanje više sile, pa unatoč velikoj želji i volji Luka nije mnogo pridonio reprezentaciji. Bez obzira na sve, s optimizmom očekuje nadolazeću sezonu u kojoj ga čekaju nastupi na Prvenstvu Hrvatske i Prvenstvu Europe, uz nekoliko planiranih nastupa na utrkama Svjetskog prvenstva.



## Valentin Knapić

**Matični klub:** Motociklistički klub, Križevci

**Vozilo:** Piaggio Zip SP1

**Disciplina:** Skuter 50, Rookie



## Uspjeh unatoč brojnim problemima

Sezona 2019. obilježila nas je i padovima i usponima, velikim dijelom kvarovima, ali na kraju krajeva uspjeli smo izvući doista solidan rezultat, sveukupno drugo mjesto u Otvorenom prvenstvu Hrvatske u klasi 50. Jako sam zadovoljan rezultatom jer je sa svim problemima kroz sezonu ovo u konačnici dobar uspjeh. Hvala svima za podršku i pomoć kroz sezonu, vraćamo se dogodine još jači i brži.

## S NOVIM POGONOM NA NOVOM BRZINCU

Članovi Tokić Racing Teama prezimili su u garažama stvarajući nove projekte, pa je tako naš Dario Šamec sezonu otvorio s novim autom sa stražnjim pogonom, dok ju nastavlja u poznatom tonu, s 206-icom RC

→ Kada se u kalendaru pojavi neki novi reli ili natjecanje, pogotovo ako se zove show i donosi nešto novo u našoj regiji, istinski

ljubitelji autosporta i oktana dolaze na svoje. Dakako, to u našoj regiji i nije tako čest slučaj, pa je utoliko veći značaj organiziranog 1. Delta Snow Showa Čazma 2020. Osim što je riječ o makadamskom reliju, dvodnevnom i zamišljenom kroz pet (istih) brzinskih ispita, trebao je to biti i reli koji podrazumijeva radosti na snježnoj podlozi. Međutim, niske temperature i snijeg ove su godine izostali. No ipak, izvrsna zabava na makadamskim putovima Moslavačke gore, kako vozača tako i promatrača, pokazala je da čak ni snijeg nije ključan sastojak za sjajan provod na „snježnom“ reliju Snow Show Čazma.

### Ništa bez naših vozača

Entuzijizam prisutan na strani organizatora brzo se preselio i na našeg Darija Šameca koji je u svojoj garaži pripremio totalno iznenađenje i svojevrsnu egzotiku za pojmove naših domaćih relija. Kopkalo ga je što tijekom prošle godine nije nastupio na svim reli natjecanjima na kojima je planirao i to ga je potaknulo na nešto o čemu je sanjao već godinama. Odrastao je na vozilima sa stražnjim pogonom i kartingu, pa je ideja zabavnog projekta sa stražnjim pogonom stigla kao nešto potpuno



**Nakon svega dva mjeseca priprema, BMW E46 320 Ci postao je izuzetno atraktivan natjecateljski automobil sa stražnjim pogonom za spektakularne prolaskе kroz zavoje**

prirodno. Pogotovo nakon Peugeota 206 s kojim je zatvorio prošlu sezonu i 406-ice Coupe spremne za kružna natjecanja. BMW E46 320 Ci preko noći je postao izvrsna osnova za pripremu zabavnog automobila koji je potom i rođen, samo dva mjeseca kasnije. Naime, u tako kratkom roku Dario je pripremio automobil i nastupio upravo na Snow Showu Čazma 2020.

Baš kao gotovo svi koji su nastupili i Dario je izuzetno zadovoljan relijem, ali i automobilom, pa kaže:

„Utrka se održala prvog vikenda u veljači, a unatoč snježnom nazivu relija snijeg je izostao. Nema veze, makadamska podloga bila je vrhunska i brzinač koji smo vozili pet puta bio je dostojan svjetskog prvenstva. Za vožnju smo pripremili BMW Serije 3 kupe koji je koristio 2,0-litreni motor, ali sa šest cilindara. Jednostavno, složili smo ovjes za makadam, zavarili diferencijal i kako bi sigurnost bila na prvom mjestu po pravilniku smo u Dak Motorsportu postavili zaštitni kavez, kao i svu ostalu opremu u autu (sjedala, pojaseve, protupožarni sustav, glavnu sklopku struje, zaštitu motora, podvozja...) Već imamo novi plan! Ovaj su se motor i auto, iako nesvakidašnji za reli, zapravo pokazali dovoljno dobrim, ali plan je do sljedećeg relija ubaciti 2,8-litreni motor te diferencijal s još kraćim omjerima, pa da bude još veseliji i konkurentniji. Tko zna, s obzirom na vremena s ovom konfiguracijom, s jačim strojem mogli bismo očekivati i borbu za klasu RWD. „

Na koncu, kako je Dario poznat kao vozač koji ne koči previše, on ne staje ni između relija, pa je nastupio i na kumrovečkim bregima, ali sa svojom 206-icom RC.





# KLUB BRZINE I STRASTI

*Mladi klub već sad okuplja preko 30 članova, a u samo pet automobila može skupiti preko 2500 KS. U AK Retro Team VG auti s preko 600 KS nisu nikakvo čudo, baš kao ni predanost utrkivanju i tuniranju*



Tko nije doživio prijateljstvo koje se stvori na utrkama, okupano adrenalinom i brzinom, teško može shvatiti prisnost i odanost članova kluba. Baš kao i u slučaju mladog kluba AK Retro Team VG koji je utemeljen nakon što su njegovi članovi ionako godinama svi zajedno sudjelovali na utrkama. Odnosno, osnivanjem kluba trkačka solidarnost i prijateljstvo dobili su i službeni epilog. Budući da su svi članovi iz Velike Gorice ideja osnivanja kluba s ciljem lova na još bolje rezultate učinila se posve logičnom. Klub je na inicijativu Marka Žilića osnovan

krajem prošle godine i već sada broji 30-ak članova, među kojima je i sedam vozača. Dugogodišnja suradnja svih članova kluba s Tokićevom poslovnicom u Velikoj Gorici zaslužna je za prirodan razvoj situacije koja je dovela do suradnje s Tokić Racing Teamom i produbljanje već postojećeg odnosa.

Baza oktanskog tima iz Velike Gorice ista je već par godina, kao i dinamika druženja koja podrazumijeva puno smijeha i zabave, ali i precizne pripreme za utrke. Klub je od samog starta ustrojen s jednakopravnim članstvom i tako se pristupa problemima.

Iskustva članovima kluba ne nedostaje. Tako se Marko Žilić sa svojim Golfom sa 600+ KS može pohvaliti 3. mjestom u klasi AWD PRO Hrvatska i najboljim vremenom auta od 11,227 s. Danijel Kovačić za volanom Alfe Romeo 145 4x4 2.0 turbo s preko 800 KS postigao je vrijeme od 10,290 te osvojio 1. mjesto u regiji. Na koncu, titulama se mogu pohvaliti i Domagoj Priselac te Marko Majdak. S obzirom virusno proljeće i opću situaciju u državi neki auti nažalost nisu još gotovi, ali kad izađu na pistu ostatak će zapamćeni, baš kao i Tokić Racing Team.



# BROJKE I ČINJENICE O KLIMATSKIM PROMJENAMA

## 100 kg metana

ispusti krava tijekom jedne godine. Budući da plin metan ima 25 puta veći utjecaj na klimu no CO<sub>2</sub>, ispada da jedno 'grlo' jednako utječe na promjenu klime kao automobil s benzinskim motorom koji godišnje preveze

## 18.000 km

Istraživači trenutačno rade na razvoju hrane koja će u probavnom sustavu goveda oslobađati manje metana



# 0,3

Wh



električne energije troši jedno pretraživanje u Google-tražilici, što je oko 0,2 g CO<sub>2</sub>. U sekundi se pretražuje oko 65.000 pojmova

## CO<sub>2</sub>- emisije po glavi stanovnika 2018. godine

Razvijene EU-zemlje emitiraju dvostruko više CO<sub>2</sub> po glavi stanovnika no većina svjetskog prosjeka, dok državljani SAD-a to čine trostruko više



## 29. srpanj 2019.

Do tog je dana emitirano toliko CO<sub>2</sub> koliko cijeli svijet može nadomjestiti tijekom jedne godine. Do 1971. takav dan uopće nije ni postojao, a 1990. se radilo o 7. prosincu



# 6

## TERAWATT SATI

iznosi godišnja potrošnja električne energije u tvornici BASF u njemačkom Ludwigshafenu. Usporedbe radi, kemijski koncern godišnje u jednom pogonu troši električne energije kao cijela država



## BOLIVIJA

# 300,000.000

tona CO<sub>2</sub>

prouzroči video-streaming na globalnoj razini godišnje. Da, mediatheke, Netflix, Youtube & ekipa također emitiraju CO<sub>2</sub>, i to na godišnjoj razini u količini koja odgovara 125 milijuna automobila. Usporedbe radi - u Hrvatskoj je 2019. bilo registrirano (u prometu) oko 1,7 milijuna osobnih automobila.

# SCHAEFFLER KVALITETA



**Ukoliko sve funkcionira besprijekorno, možete biti sigurni kako je u pitanju Schaeffler kvaliteta.**

LuK suha dvostruka spojka postavlja nove standarde i to ne samo po pitanju kvalitete izvedbe, već i u pogledu efikasnosti, vrhunske udobnosti te sportskog osjećaja u vožnji. Dodatne prednosti dolaze do izražaja prilikom ugradnje - a kada postupak zamjene protekne glatko i bez problema, možete biti sigurni kako ste odabrali Schaeffler kvalitetu.

**Za više informacija posjetite:**  
[www.schaeffler-aftermarket.com](http://www.schaeffler-aftermarket.com)  
[www.rexpert.com](http://www.rexpert.com)



**SCHAEFFLER**

# TIMING CHAIN KITS

ONE KIT  
ONE JOB



SCAN ME  
for product brochure  
and more information.



faiauto.com

